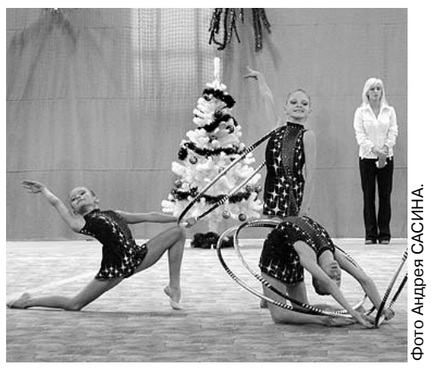

Фото Андрея САСИНА.

ТАКОГО ОРЕЛ ЕЩЕ НЕ ВИДЕЛ!

(Окончание. Начало на 1-й стр.).

Такого Орел действительно еще не видел! Спортивный комплекс стоимостью 300 млн. руб. отвечает всем(!) международным стандартам. В нем можно принимать соревнования самого высокого уровня. Зал многофункциональный, здесь можно проводить состязания по многим игровым видам спорта, в том числе и по корфболу. Строительство (его вело ЗАО "Жилстрой", генеральный директор А.Н. Петров) шло на деньги, выделенные из федерального бюджета, в течение почти шести лет. Но все ожидания оправдали себя. Кстати, это только первая ласточка в строительстве целого спортивного комплекса. Ректор ОрелГТУ В.А. Голенков представил гостям макет учебно-научно-производственного комплекса университета. В районе Наугорского шоссе (это уже вторая очередь строительства) будут водный Дворец спорта, беговая дорожка длиной три километра, футбольное поле, волейбольные площадки... Для того чтобы все это воплотилось в жизнь, нужно около 800 млн. рублей.

Кстати, в этот же день здесь в новом спортивном комплексе ОрелГТУ начались Всероссийские соревнования по гимнастике, в которых приняли участие спортсмены из Тулы, Воронежа, Мирного, Белгорода, Твери, Старого Оскола, Курчатова, Вологды, Орла. Они по достоинству оценили спортивный центр.

Поздравляя гостей, студентов, участников соревнований с праздником, ректор ОрелГТУ В.А. Голенков сказал:

— Сегодня мы находимся в здании, которое является первой очередью строительства целого спортивного комплекса. Мы надеемся, что комплекс станет спортивным студенческим центром Центральной России, излюбленным местом горожан. Здесь будут воспитываться новые чемпионы России, мира, Олимпийских игр и славить не только наш город, но и нашу великую страну.

Сегодня на этом празднике присутствуют студенты нашего университета, чемпионы мира, сегодня в этом зале и серебряный призер Олимпийских игр. Университет — это не только центр образования, науки, новых технологий. Это центр процветания нового человека, новой России, центр, где воспитывают сильных, смелых, умных людей, таких, каких мы сегодня видим в этом зале, на этом мероприятии. Дорогие друзья, желаю вам счастья! Желаю вам быть лучшими!

В своем приветственном слове губернатор Е.С. Строев отметил:

— Дорогие друзья, уважаемые ребята! Сегодня в ваших глазах радость и счастье! Уже в скором времени в районе Наугорского шоссе будут плавательный бассейн с дорожкой 50 метров, футбольное поле и другие сооружения. Ребята, соревнования — это здоровье человека, это красота, это уверенность в себе и в своих силах. И пусть сегодня на этом ковре будут не просто победы над соперниками, это будут победы над собой. А мы постараемся сделать все, чтобы достроить этот комплекс, чтобы воспитать здесь чемпионов. Здоровье нации — это прежде всего здоровье наших детей. С праздником вас, дорогие друзья!

...Мы покидали этот спортивный центр с радостными чувствами. Надеемся, что пройдет совсем немного времени — и мы вновь очутимся здесь на соревнованиях по плаванию, по хоккею, по футболу и легкой атлетике...

Дина ЯГУПОВА.

ЧТО МАРТ ГРЯДУЩИЙ НАМ ГОТОВИТ?

(Окончание. Начало на 1-й стр.).

РАЗ, ДВА, ТРИ...

С назначением даты голосования (11 марта 2007 года) дан старт предвыборной кампании. На первом ее этапе политические партии и кандидаты по одномандатным округам обязаны известить облизбирком о своем намерении участвовать в выборах, начать подготовку документов и сбор подписей в свою поддержку. Это "тихий" период. Политические противники в это время окончательно определяются с кандидатами и партийными списками, а также со стратегией и тактикой. Все решается за "закрытыми дверями". Конкретика по выборам (кандидаты, списки по округам) держится в секрете, так как никто не заинтересован раньше срока открывать карты и давать тем самым оружие конкуренту. Это раз.

Далее — период юридический: регистрация кандидатов и партийных списков. Здесь очень важна юридическая чистота оформления документов и формирования избирательных фондов, так как малейшая неточность может быть использована противниками для снятия кандидата или партии с выборов. Это два.

А затем, за месяц до голосования, начнется самый жаркий — агитационный — период, когда противники сойдутся в политических баталиях. Опыт выборов этого года (марта и октября) позволяет предположить, что борьба развернется нешуточная — на грани фола. Наверняка, в ход будут пущены самые изощренные (и уже апробированные в области, и еще неизвестные нашему избирателю) методы манипуляции общественным сознанием. Однако изобрести что-нибудь принципиально новенькое жаждущим прорваться во власть вряд ли удастся. Так что с большой степенью

уверенности можно сказать: главной агитационной фишкой оппозиции будет безоглядная критика власти на всех уровнях. Президента, конечно, не тронут, но остальным косточки перемоют добела. Ведь критиковать людей во власти легко и просто, как и всех, кто занимается конкретной деятельностью. Недаром на брифинге в облизбиркоме особо обсуждаемым вопросом был: как в СМИ подавать негативную информацию на того или иного кандидата? Так что с уверенностью можно сказать: предвыборные "чемоданы с компроматом" уже готовы и пиар-команды "заряжены" на то, чтобы выстрелить в нужный момент. Это три.

"Момент истины" (день голосования) покажет, каким станет новый состав нашего регионального представительного органа власти. Повторит ли он судьбу горсовета Орла, который, как известно, лихорадило в течение полугода, пока не были доизбраны шесть депутатов, или сразу станет дееспособным? Вопрос очень важный, потому что законодательный процесс на региональном уровне не терпит тайм-аутов. Нынешний состав облсовета ежемесячно рассматривает около трех десятков вопросов, относящихся к его компетенции. Среди них в большинстве областные законы, регулирующие важнейшие вопросы жизни населения. Это прежде всего финансирование областных программ по строительству, газификации, инвестированию, выплатам заработной платы бюджетникам, а также в социальной и культурной сферах.

В конечном итоге все будет зависеть от позиции избирателей. И, естественно, от действий самих политических конкурентов.

В правовом выборном поле

ПРАВИЛА ИГРЫ ЗНАЧИТЕЛЬНО ИЗМЕНИЛИСЬ

Самые важные изменения: введено понятие политического экстремизма, отменены минимальный порог явки и досрочное голосование, запрещено критиковать соперников в телевизионных роликах, и еще с осени из избирательных бюллетеней исключен кандидат "против всех". Что фактически означает: кандидатам и партиям предлагается убедить избирателей в своей компетентности и по возможности доказать обоснованность претензий на депутатские мандаты. Делать же свой рейтинг, "опуская" других, запрещается.

Позицию облизбиркома по отношению к СМИ озвучил его председатель А.Н. Трофимов: "Помочь избирателям выбрать достойных". Однако он же и разъяснил, что "информировать читателя по негативу на кандидата возможно, но без привязки к выборам". То есть фактически форма подачи материала с компроматом будет относить его либо к "информации" (публикуй сколько угодно), либо к "контрагитации", за которую можно "налететь" на санкции "карающей руки закона". Вопрос отличия "информации" от агитации А.Н. Трофимов отнес к "тонким материям". Однако здесь уместен вопрос, обращенный на брифинге одним из журналистов к особо интересующемуся "тонкой материей": " А что же вы раньше молчали, если у вас есть компрометирующие сведения? Почему до сих пор не привлекли внимание правоохранительных органов и общественности?" А в самом деле, почему? Ведь справедливость восстанавливать можно в любое время, а не ждать короткого агитационного периода, когда компромат (достоверный или "желтый") может повлиять на итоги голосования. Эта лазейка, несомненно, будет использована: "информировать" избирателя ближе к выборам будут вовсю.

Большинство политических партий, имеющих региональные представительства в нашей области, на встрече с губернатором Е.С. Строевым подписали декларацию "За чистые и честные выборы". С большой долей уверенности можно сказать, что сами зарегистрированные представители партий будут придерживаться определенных рамок ведения предвыборной борьбы, дабы не сойти с дистанции за нарушение закона. Однако "сливу" "грязной" информации через ангажированные СМИ закон помешать не сможет.

Главное отличие мартовских выборов от предыдущих — впервые депутатов в облсовет будут выбирать по смешанной пропорционально-мажоритарной системе. Это значит, что ровно половина мест (25) достанется одномандатникам, другая — победившим партиям. То есть избиратели будут голосовать и за конкретных людей, и за политический бренд партии, подкрепленный фамилиями партийных представителей, известных в избирательном округе людей.

Три партии, имеющие фракции в Госдуме ("Единая Россия", КПРФ и ЛДПР), имеют право на упрощенную процедуру выдвижения, без сбора подписей граждан в свою поддержку (необходимо около 12 тысяч) или внесения избирательного залога (2 млн. рублей). Чтобы завоевать мандаты в облсовете, партиям необходимо преодолеть барьер — набрать 7 процентов голосов от общего количества бюллетеней в урнах. О своем выдвижении на выборы уже заявили 9 региональных отделений партий "Единая Россия", КПРФ, ЛДПР, "Патриоты России", "Союз правых сил", "Справедливая Россия", "Российская объединенная демократическая партия "Яблоко", "Партия национального возрождения "Народная воля", "Народно-патриотическая партия России".

Андрей ПОМЕЛЬНИКОВ.

ИМ БЫ ПРОЕЗДНЫЕ ВЗЯТЬ И РАЗДЕЛИТЬ

(Окончание. Начало на 1-й стр.).

Повторимся, идея витала в воздухе. Нужен был лишь усидчивый, кропотливый исследовательский труд, который и взял на себя житель Орла — один из пенсионеров-льготников М.Г. Аверун. Правда, в данном случае слово "усидчивый" верно только отчасти, потому что "возмутитель спокойствия" проводил свои социологические опросы, в том числе и в салонах городского общественного транспорта. Итогом этой работы стала публикация в "Орловской правде" от 22 сентября с.г. статьи "Услуга в нагрузку", в которой М.Г. Аверун разложил всё по полочкам по поводу "взять и разделить" 160-рублевый льготный проездной на более дешевые билеты на один или два вида транспорта.

Судя по всему, жительница Орла ветеран Великой Отечественной войны и труда (учительский стаж — более 40 лет) З.И. Паршина эту публикацию в нашей газете пропустила. Но её письмо — еще одно подтверждение (в числе многих других, поступающих как в "Орловскую правду", так и в мэрию) актуальности вопроса о разделении существующего проездного.

Зинаида Ивановна живет в доме № 15 по улице Привокзальной. Около её дома — остановка трамвая, на котором она может добраться "до поликлиники № 1, продовольственного рынка". "Зачем же, — спрашивает З.И. Паршина, — мне проездной билет за 160 рублей на три вида транспорта, если мне нужен только трамвай? Нельзя ли для льготников-пенсионеров продавать билеты на нужный им вид транспорта? Это сэкономит наши небольшие пенсии".

Вопрос, заданный Зинаидой Ивановной редакции, недавно ставили перед руководителем комитета по дорожному хозяйству и транспорту управления по развитию городского хозяйства и депутаты горсовета ("У орловских льготников появился шанс на дешевый проездной", "Орловская правда" от 28 ноября т.г.). Уже в ближайшее время этот комитет должен определить "цену" вопроса — провести необходимые экономические расчеты, связанные с возможным разделением 160-рублевого льготного проездного.

В надежде получить свежую информацию по интересующей многих орловских пенсионеров проблеме, мы переадресовали письмо З.И. Паршиной в мэрию Орла.

"Администрация города Орла рассмотрела обращение З.И. Паршиной, — ответил редакции первый заместитель главы администрации г. Орла В.В. Еремин, — и сообщает, что в настоящее время администрацией города рассматривается вопрос о разделении проездных билетов на один, два и три вида транспорта.

О принятии решения будет сообщено через средства массовой информации".

Негусто, конечно. Но и на том спасибо.

А искренняя благодарность от тысяч орловских пенсионеров, не сомневаемся, не заставит себя ждать. Особенно если городская власть найдет возможность решить актуальный вопрос разделения 160-рублевого проездного под занавес старого года. Чтобы в 2007-м орловские пенсионеры уже могли кататься по новым, купленным по своему вкусу и кошельку проездным.

Николай СОЛОПЕНКО.

ОФИЦИАЛЬНО

ДЛЯ ОКАЗАНИЯ ПОМОЩИ ПЕРЕСЕЛЕНЦАМ

В целях исполнения Указа Президента РФ № 637 от 22.06.2006 г. "О мерах по оказанию содействия добровольному переселению в Российскую Федерацию соотечественников, проживающих за рубежом", и в целях разработки региональной программы по оказанию содействия добровольному переселению соотечественников, проживающих за рубежом, для постоянного проживания и работы в Орловской области распоряжением губернатора области № 94-р от 28.11.2006 г. утвержден состав рабочей группы по разработке проекта указанной региональной программы. Руководителем рабочей группы назначен заместитель председателя коллегии области, руководитель департамента экономической политики Н.Н. Цикорев.

ИТОГИ ЛЕТНЕГО ОТДЫХА ДЕТЕЙ

Коллегией области принято постановление № 250 от 28.11.2006 г. "Об итогах детской оздоровительной кампании 2006 года". Как отмечается в постановлении, организованными видами отдыха и оздоровления в целом (с учетом плановых показателей до конца года) охвачено свыше 98 тысяч детей и подростков, что на 12 процентов больше, чем в 2005 году. Целевые расходы на летнюю оздоровительную кампанию составили 127,6 млн. рублей.

В целях развития системы оздоровления и отдыха детей в Орловской области департамент социальной политики области определен единым уполномоченным органом, обеспечивающим организацию детского оздоровления и отдыха. Департаменту поручено сформировать план подготовки к летней оздоровительной кампании 2007 года, принять меры по сохранению сети загородных оздоровительных учреждений, их круглогодичному использованию для детского и семейного отдыха. Отмечена также необходимость совершенствования системы кадрового обеспечения сферы детского отдыха, оздоровления и занятости, внедрения современного менеджмента в деятельность организаций оздоровления и отдыха детей, проведения каникулярного отдыха старшеклассников путем создания специализированных лагерей, целевых смен, предусматривающих трудовую занятость подростков.

МУЗЫКАЛЬНЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ ДЛЯ ДЕТЕЙ

Во исполнение соглашения, заключенного между Федеральным агентством по культуре и кинематографии РФ и коллегией Орловской области, распоряжением коллегии области № 303-р от 28.11.2006 г. департаменту социальной политики поручено выступить заказчиком по закупке музыкальных инструментов детским школам искусств и детским музыкальным школам. Соглашение предусматривает финансирование приобретения музыкальных инструментов для школ искусств, музыкальных школ, находящихся в государственной собственности субъекта РФ и собственности муниципальных образований, за счет средств резервного фонда Президента Российской Федерации.

Пресс-служба губернатора.

АЛЕКСАНДР ПОПОВ:

«ГЛАВНАЯ ЗАДАЧА НА 2007 ГОД — ОБЕСПЕЧИТЬ СЕРЬЁЗНЫЙ ПРИРОСТ ПРИБЫЛИ»

Какое направление банковского бизнеса сохранит приоритетность в ближайшие 2—3 года, надо ли добиваться увеличения рыночной доли любой ценой, каков формат присутствия Росбанка в регионах? Обо всем этом в интервью с председателем правления Росбанка Александром ПОПОВЫМ.

— Какие события в 2006 году стали для Росбанка значимыми?

— Конечно, главным событием для банка в 2006 году стало появление нового крупного акционера — банковской группы Societe Generale, бизнес которой близок универсальному профилю Росбанка.

Хочу отметить и другие, не менее важные изменения в Росбанке. За текущий год заметно увеличился кредитный портфель банка, особенно в той части, которая связана с кредитованием физических лиц. Общий объем кредитного портфеля Росбанка приближается к 3 миллиардам долларов. Успешно реализуется программа кредитования малого бизнеса. Общий портфель выданных предпринимателям кредитов вырастет к концу 2006 года примерно в 2,5 раза — до 240—250 млн. долларов. Общий рост кредитного портфеля в традиционной для нас корпоративной сфере составит 30—40%, то есть 2,3—2,4 млрд. долларов. В private banking общий портфель депозитов состоятельных физических лиц вырастет примерно до 1,2 млрд. долларов на конец года.

Приятно отметить, что одно из крупнейших и авторитетнейших банковских изданий — британский журнал The Banker — объявил Росбанк «Банком года» в России в 2006 году.

— Отразятся ли на политике банка изменения в составе акционеров?

— Насколько я понимаю позицию руководства Societe Generale, в течение ближайших одного-двух лет они хотят познакомиться с банком изнутри, лучше понять его текущий бизнес, а также посмотреть, как будут развиваться события в экономике страны, в частности в банковском секторе. Изучив ситуацию со всех сторон, они смогут принять взвешенное решение относительно своих дальнейших действий в качестве акционеров Росбанка.

— Намерены ли вы отстаивать лидирующие позиции в розничном бизнесе?

— Если брать перспективу развития банка на ближайшие 2—3 года, то основным фактором нашего роста будет именно розничный сегмент. При этом основное внимание будет уделяться развитию обеспеченного кредитования, то есть автокредитованию и ипотеке, где риски заметно ниже. Но Росбанк не является специализированным розничным банком. В первую очередь это универсальный финансовый кредитный институт, который активно развивает все направления банковского бизнеса. Наш приоритет — эффективность операций, а не доля на рынке любой ценой. Рост должен быть сбалансированным с точки зрения риска и организационно-технических возможностей банка. Если, решая эти задачи, мы оказываемся лидерами на рынке — прекрасно!

— Имеет ли значение для универсального банка, имеющего своих «постпредов» почти в каждом регионе страны, размер населенных пунктов?

— Росбанк обладает самой большой филиальной сетью среди коммерческих банков, что не только обеспечивает ему определенные преимущества, но и создает некоторые сложности. Мы стараемся оптимизировать географию сети, сконцентрировавшись на присутствии в наиболее крупных финансовых и промышленных центрах России, там, где банковские услуги наиболее востребованы. Но, когда мы говорим о географии, важно иметь четкое представление о формате присутствия банка в регионе — говорим ли мы об универсальной банковской единице, которая проводит весь спектр финансовых операций для юридических и физических лиц, или же речь идет о мини-формате, небольших отделениях из 5—7 человек, которые специализируются на обслуживании физических лиц. Если речь идет о не самых развитых российских регионах, мы стараемся обеспечить наше присутствие в этих регионах хотя бы в мини-формате.

В текущем году банк открыл 43 новые точки продаж. Мы возлагаем большие надежды на новые для нас регионы — Татарстан, Башкортостан и Подмосковье.

— Что в планах на 2007 год у Росбанка?

— Главная задача на 2007 год — обеспечить серьезный прирост прибыли банка как за счет увеличения доходности операций, качественного управления риском, так и за счет оптимизации издержек.

Весной банк предполагает увеличить капитал на сумму приблизительно 250 миллионов долларов, что позволит нарастить объемы бизнеса.

Беседовала Ольга КИСЕЛЕВА.

На правах рекламы.

СИЛИКАТНЫЙ ШАГАЕТ В НОГУ СО ВРЕМЕНЕМ

Одна из самых важных тем, которая в последнее время часто поднимается на страницах нашей газеты, — своевременность выплаты заработной платы на предприятиях, в организациях нашей области. У всех работающих есть конституционное право получать вознаграждение за свой труд. Но далеко не везде, к сожалению, выплачивают достойную зарплату и дают ее вовремя.

Я решила поехать на силикатный завод, на котором раньше бывала не раз, чтобы выяснить, какова здесь ситуация с выплатой зарплаты. Хотелось узнать, как сказалась на работе предприятия начавшаяся в нашей стране в уходящем году реализация национального проекта "Доступное жилье". Ведь завод уже более 50 лет выпускает кирпич, из которого строят жилые дома, школы, больницы...

Судя по улыбкам на лицах рабочих, которых я встретила на проходной, в этот день (15 декабря) в их жизни произошло какое-то радостное событие.

— Сегодня мы в первый раз получаем зарплату через банкомат. Шагаем в ногу со временем, — с гордостью сказала мне ветеран завода Раиса Ивановна Стефанова. Она уже 43 года проработала на силикатном, на ее глазах завод становился чистым, ухоженным, технически оснащенным, заботящимся о людях. — Все у нас новое: и проходная новая, и пресс сейчас в цехе ставят новый, и зарплату получаем по-новому. Благодаря нашему генеральному директору все на заводе изменилось в лучшую сторону, — подчеркнула она.

Представитель банка терпеливо объяснял Раисе Ивановне, другим рабочим завода, как вставлять карточку в банкомат, чтобы получить деньги, на какие кнопки нажимать.

— Все у нас на заводе с выплатой зарплаты хорошо, работой мы обеспечены, а к банкомату скоро привыкнем, — отметила рабочая Н.В. Мурзаева.

А самой первой зарплату в банкомате, установленном на проходной, получила табельщица производственного цеха Анна Степина.

— Мы рады, что к нам пришла цивилизация, — сказала она. — Оказывается, пользоваться карточкой легко и просто...

Генеральный директор завода С.Б. Мац, подошедший посмотреть, как начался процесс выплаты зарплаты, был доволен настроением людей.

На силикатном никогда зарплата не задерживалась, но выдавалась не в один день, а в течение десяти дней, по мере поступления средств на расчетный счет завода. Но после встречи Станислава Борисовича Маца с управляющей банком "Капитал Кредит" В.Ю. Чесноковой было принято достойное времени решение, что банк берет на себя обязательство выдавать через свои банкоматы зарплату всем работникам завода в установленный срок в круглосуточном режиме.

Теперь нет необходимости работникам звонить на завод и узнавать, будет ли сегодня зарплата. Не нужно волноваться, что может не всем хватить денег.

А вот очень насущный вопрос — увеличение зарплаты — зависит от увеличения выпуска кирпича и поставки его потребителям. В уходящем году на силикатном произведен 51 млн. штук кирпича — на 25% больше по сравнению с предыдущим годом. Это позволило повысить среднюю зарплату на предприятии за год с 5500 до 8500 рублей в месяц, приобрести новое оборудование. Как известно, губернатор Орловской области Е.С. Строев поставил задачу увеличить среднюю зарплату по области в наступающем году до 10 тыс. рублей месяц. Генеральный директор завода силикатного кирпича С.Б. Мац считает, что эта задача вполне по силам предприятию. Зная, что в соответствии с национальными проектами предусматривается резкий рост объемов строительства в городе и на селе, можно надеяться, что проблема увеличения выпуска кирпича и повышения зарплаты на заводе будет решена в ближайшее время.

Такое впечатление, что на силикатном заводе всё работает, движется само по себе. Большегрузные автомобили по очереди подъезжают на погрузку упакованной в пленку продукции. Из автоклавов выплывают горячие ровно уложенные стопки кирпичей. Начальники смен, рабочие спокойно работают на своих местах. Но впечатление, что завод четко функционирует сам по себе, будто раз и навсегда заведенный будильник, обманчиво. На самом деле это отражение очень хорошей организации производства, результат умелого управления предприятием.

По субботам, когда завод не работает, генеральный директор С.Б. Мац, другие руководители приходят сюда, чтобы в спокойной обстановке разобраться, что именно надо сделать для увеличения выпуска продукции, повышения ее качества. Ведь металл изнашивается. Каждый год завод тратит деньги на приобретение нового оборудования или его изготовление собственными силами, на покупку запчастей.

А главное, здесь очень бережно относятся к рабочим. Одна из работниц сказала мне, что больше двадцати лет назад пришла сюда с желанием получить орловскую прописку и больше ни дня здесь не оставаться. А сейчас она счастлива, что работает на силикатном заводе.

Я спросила С.Б. Маца, что он хотел бы пожелать заводу, коллективу, себе в наступающем году.

— Чтобы мы работали на полную загрузку, — сказал Станислав Борисович. — Мы способны дополнительно выпускать к сегодняшнему уровню 20 млн. штук кирпича в год. Мы бы тогда смогли увеличить зарплату работникам, приобрести новое оборудование, запчасти. Хотелось бы пожелать работникам завода, потребителям нашей продукции, всем орловцам в новом году крепкого здоровья, счастья, удачи и успехов в достижении поставленных целей!

Людмила СТАВЦЕВА.

На правах рекламы.