ВМЕСТЕ ЛЕГЧЕ РЕШАТЬ ПРОБЛЕМЫ водства молока на сельских подворьях. А на деле происходит не так. И проблема может обостриться. Недавно до Марины

В Сосковском районе ее хорошо знают. Предпринимательница Марина Викторовна Корниенко вот уже несколько лет является председателем районной ассоциации малого

В поселке Сосково, куда я при- ларек. Прошел год. В 1998-м, как ехала, чтобы встретиться с нею, дорогу к магазину семьи Корпоселка. На пороге магазина стояла молодая привлекательная женщина. Как оказалось, хозяйка — Марина Викторовна.

Она не спеша рассказала мне о своей семье, о том, как начинала свой путь в предпринимательстве. Родом она из п. Нарышкино, окончила Тимирязевскую сельскохозяйственную академию в Москве, где на экономическом факультете познакомилась со своим будущим мужем Юрием Корниенко. Оказывается, два экономиста в доме — это неплохая основа для предпринимательской деятельности

- Вначале тяжело было, вспоминает М.В. Корниенко. — Идей по созданию собственного бизнеса было много, а вот опыта и денег недостаточно. Помогала моя мама, работник торговли. Она советовала, документы оформляла, и стартовый капитал



мы помним, в стране случился мальчишки сразу показали мне экономический кризис. И к семье сосковских предпринимателей ниенко. Это небольшое двух- потянулись некоторые жители из этажное здание в самом центре соседних деревень, которые тоже начали заниматься торговлей и оказались в тяжелом положении. Они увидели, что у Корниенко торговля развивается, и решили, что вместе будет легче выжить в условиях кризиса. Они передали Марине и Юрию свои торговые точки, а сами остались здесь работать в качестве продавцов. Так семейный бизнес Корниенко стал расширяться. Теперь к их первоначальному ларьку прибавилось еще пять торговых точек.

Корниенко — люди непоседливые, жадные до работы и останавливаться на достигнутом не собирались. Параллельно с торговлей они попытались заняться организацией бытового обслуживания населения. Однако открытая ими парикмахерская оказалась на селе невостребованной и просуществовала недолго. Кафе тоже не нашло своих постоянных посетителей. Правда, сей-

> магазина Марина с мужем организовали импровизированное кафе под открытым небом, где все желающие могут присесть и отдохнуть на пенечках, расставленных на траве. Была еще пекарня. Горячий хлеб семья Корниенко развозила по деревням, но изрядно изношенное оборудование потребляло слишком много электричества, счета за свет и арендная плата съедали всю при-

час около своего



Пекари Е.И. Ховрина, Г.Н. Шестакова и хозяйка магазина М.В. Корниенко.

робовать еще одно дело — организовать сбор молока у населения. И Марина с мужем не прогадали. Идея сразу нашла отклик и у сельских жителей, и у руководства орловского гормолзавода (сейчас это Орловский филиал ОАО «Компания «Юнимилк»).

– Вот что значит в нашем понимании идеальный бизнес. говорит Марина Викторовна. — Нашу затею поддержали, завод выделил нам два танка (трехтонные емкости для хранения и охлаждения молока) и два молоковоза. Нашей задачей было организовать своевременный сбор, спланировать маршрут, вести разъяснительную работу среди населения. Поначалу было непросто. Некоторые люди боялись, что их обманут. Ведь молоко нужно было сдавать сегодня, а деньги ждать больше недели. Но со временем все наладилось. Всем было выгодно: сельским жителям — деньги за сданное молоко или товары из нашего магазина на эту сумму, нам - прибыль, заводу — сырье.

Корниенко организовала рядом со своим домом. Муж Марины идее, стимулировать рост произ-

Четыре года назад эта семья Викторовны стал работником предпринимателей решила поп- молзавода, приемщиком. Сбор молока производился vже по трем районам: Сосковскому, Шаблыкинскому и частично Дмитровскому. В месяц до 100 тонн молока собирали. Об этом предпринимательском опыте Марина Викторовна Корниенко рассказывала на областном совещании по проблемам малого бизнеса. Она тогда в свой адрес услышала немало хороших слов.

> Но шло время, жизнь дорожала, а цена на молоко оставалась прежней — 6 рублей за литр, да еще молзавод иногда выплату денег задерживал. Частники, не говоря уже о фермерах, стали отказываться от услуг сосковских предпринимателей. Да и коров держать многие уже не хотят. Сбор молока упал до 30 тонн в месяц. По словам Марины Викторовны, если три года назад пунктов приема молока в области было больше двадцати, то сейчас половина из них закрылась.

Она сильно переживает по этому поводу. Ведь сельские жители имеют не слишком много возможностей заработать допол-Пункт приема молока семья нительные деньги. Закупочные цены молзаводов должны, по

дошли слухи, что сразу два фермера в районе намерены пустить под нож свои дойные стада...

Предприниматели Корниенко давно поняли, что нужно одновременно развивать несколько направлений бизнеса, чтобы удержаться на плаву. Поэтому в цокольном этаже своего магазина они открыли пирожковый цех. Выпечка, по словам Марины Викторовны, пользуется большим спросом у жителей райцентра. Пока цех выпускает всего 200-300 пирожков в день, поэтому семья Корниенко с нетерпением ждет но-

вого учебного года, чтобы возить свою продукцию в три школы района.

— Мы еще печенье хотим попробовать делать и пельмени, говорит М.В. Корниенко. — К нам в сентябре технолог придет работать по направлению службы занятости населения, с ним и будем экспериментировать.

Марина Викторовна находит время для всего: бизнес контролировать и развивать, двоих сыновей воспитывать и общественной работой заниматься. В районную ассоциацию малого бизнеса, которую она возглавляет, входит 82 предпринимателя. Несмотря на то, что многие из них занимаются торговлей и, стало быть, являются конкурентами, они поддерживают между собой хорошие отношения, советуются с Мариной Викторовной по сложным вопросам малого бизнеса, которые касаются налогообложения, применения контрольно-кассовых аппаратов и т. д. Как известно, вместе легче решать проблемы.

> Юлия КОРОЛЁВА. Фото автора.

ІОВЕЛИТЕЛЬ ОГІ

Обычная картинка из будней ОАО «Мценский литейный завод»: гудит мостовой кран, поднимая наверх, в плавильный участок цеха чугунного литья, заполненную шихтой многотонную бадью. Именно здесь груды металлолома превращаются в горячий огненный поток, завораживающий своей красотой и величием. Сегодня здесь за старшего бригадир плавильщиков

Опытнейший сталевар тщательно сле-Чтобы получить необходимый ферроприсадки. Более 35 лет работает Степанов на заводе и, казалось бы, уже на глазок мог бы производить эту операцию, но нет, он каждый раз дотошно выверяет, «сколько и чего вешать» и добавлять «в граммах», а потом спешит к пульту управления плавильными печами, чтобы «поддать огоньку». От того, насколько тщательно соблюдаются технологический процесс, температурный режим, насколько выверено количество необходимых добавок, и зависит качество чугуна и в конечном итоге качество всей выпускаемой на заводе продукции.

Евгений Иванович Степанов.

Евгений Иванович — повелитель огня, на мага или чародея похож он на своем рабочем месте. Одно движение — и пламя печи полыхает с невиданной силой, неимоверный жар обжигает дыхание... Но вот бригадир поворачивает рычажок на пульте управления плавильными печами, и огонь послушно начинает затихать...

Огромный опыт и ответственный поддит за температурным режимом. Жаром ход к делу помогают с безукоризненным пышет раскаленный металл, более чем до качеством выполнять свою работу, да еще полутора тысяч градусов нагревается он в и новичков обучать. Под его руководссплав, в него добавляются специальные немало рабочих предприятия. Молодые специалисты говорят о Степанове как о мудром наставнике и надежном друге.

> Евгений Иванович многому нас наvчил. — заметил Р.А. Самсонов. — В том. что большинство из нас состоялось в профессии, большая заслуга принадлежит именно ему. Бригадир научил видеть красоту кипящего металла, заразил своей искренней любовью к этой профессии. Он всегда найдет время, чтобы показать, как правильно выполнить ту или иную операцию, как сделать быстрее и лучше. Это добрый, отзывчивый и жизнерадостный человек. Легко находит общий язык со всеми, несмотря на то, что многим из новичков годится в отцы, никогда не смотрит на нас свысока, не разговаривает назидательным тоном. Наоборот, любит пошутить и посмеяться, в короткие перерывы мы всегда рядом с ним, слушаем рассказы о былом завода, делимся своими проблемами. Для нас Степанов — стар-



ший и добрый друг. Перечислять хорошие качества и рассказывать о мастерстве Степанова можно долго, но самые главные из них — это добросовестность и порядочность.

Да ведь и я когда-то пришел на этот завод совсем юнцом, - делится воспоминаниями сам Евгений Иванович. — Вернулся из армии — и сюда. О профессии плавильщика не имел даже представления. Здесь, на заводе, освоил и полюбил это дело. Низкий поклон тем, кто учил меня, тем, благодаря кому я полюбил свою

работу — В.А. Лобанову, В.Ю. Батееву, В. Каменеву. Они дали мне путевку в

Для Степанова литейный завод дейс-

твительно стал делом всей жизни. Ведь здесь писалась не только его трудовая биография, тут он встретил и свою судьбу. Молоденькая электрокарщица Галина покорила его сердце. И вот уже 35 лет они вместе.

Гордость родителей сыновья Сергей и Александр — тоже прошли школу литейного завода. Младший продолжает рабочую династию Степановых на Мценском литейном, старается не уронить высокую планку, заданную родителями.

 На любом предприятии найдутся люди, которым можно доверить выполнение самых сложных заданий, - говорит заместитель начальника

цеха чугунного литья Н.Д. Касьянов. -Они всегда выполняют свою работу на высоком профессиональном уровне. Это рабочая элита. Элита в самом лучшем смысле этого слова. Это не высокомерные и пустые сливки общества, которые каждый день пиарят себя по телевизору, а трудяги, на которых производство держится. Евгений Иванович из числа именно таких.

> Елена КУЛЬПИНА. Фото автора. г. Мценск.