СОВЕЩАНИЯ

# Ливенские заводы сегодня и завтра

*(Окончание. Начало на 1-й стр.).*

Ведущее ливенское предприятие — ОАО «Ливгидромаш» — крупнейший поставщик насосного оборудования для нефтедобывающей и других ведущих отраслей народного хозяйства России. В перспективе предприятия, как сказал управляющий директор А.Ф. Дворядкин, выпуск насосов, применяющихся в атомной энергетике, что позволит увеличить объемы производства в десятки раз. В планах социального развития завода — строительство малосемейного общежития.

Стоит отметить, что в то время, когда многие предприятия избавлялись от ведомственных жилых домов, отдавая их на баланс городу, «Ливгидромаш» проявил дальновидность и свои рабочие общежития сохранил. Пока на предприятии не рассматривали возможность участия в системе ипотеки, однако в первом полугодии всем, кто обращался за ссудой, ее предоставили.

Сейчас на «Ливгидромаше» трудятся 2637 человек. В первом полугодии на заводе было создано еще 28 новых рабочих мест. Кадровый вопрос в ОАО «Ливгидромаш» остро не стоит. Конечно, у каждого предприятия своя специфика производства, поэтому молодых сотрудников приходится доучивать. На «Ливгидромаше» давно существует система наставничества. Более опытные специалисты обучают молодых, получая за это доплату в размере тысячи рублей в месяц. А теперь решили еще ввести новую должность — инструктор-наставник. «Педагогам» — заслуженным токарям — будут платить за обучение «новобранцев» полноценную зарплату.

ОАО «Ливгидромаш» продолжает стабильно развиваться, наращивает объемы производства. Так, за первое полугодие 2007 г. на заводе отгрузили продукции собственного производства на 596,7 млн. руб. Темп роста к аналогичному периоду 2006 года составил 120,2%. При этом удельный вес продукции инновационного характера достиг 12%.

О значительном увеличении выпуска продукции говорит и такой факт: если бытовых насосов за весь прошлый год на этом заводе изготовили 80 тысяч, то в этом по 18 тысяч производили ежемесячно. Среднемесячная зарплата в июле составила 9900 рублей. А некоторые специалисты получают по 28 тыс. и даже по 34 тыс. рублей в месяц. Особое внимание на «Ливгидромаше» в настоящее время уделяется техническому перевооружению завода, и в частности развитию литейного производства. Инвестирование на предприятии идет за счет собственных средств.

Стабильно развивается и ливенское ОАО «Промприбор», где работают 1925 человек. Объем отгруженной продукции за первое полугодие 2007 г. составил 440 млн. руб. (темп роста по сравнению с аналогичным периодом 2006 г. — 127,6%). Удельный вес продукции инновационного характера — 21%. Средняя заработная плата на «Промприборе» за первое полугодие была 10 тыс. руб. В июле она выросла до 12 тыс. руб. в месяц. В августе планируется очередное повышение.

На предприятии действует индивидуальная премиальная система поощрений — руководство решило ввести ее, просчитав все экономические показатели. Так, премия может доходить и до 100% размера заработной платы.

Несмотря на то, что здесь в первом полугодии 2007 года было создано 106 новых рабочих мест, предприятие по–прежнему испытывает нехватку специалистов. Ежегодно на подготовку тех, кто получает высшее образование, завод расходует 860 тыс. руб.! На «Промприборе», как и на «Ливгидромаше», выдают ссуды на жилье.

Первоочередная проблема на предприятии — замена устаревшего оборудования. В этом полугодии была приобретена гальваническая линия. Ближайшие перспективы «Промприбора» — освоить 38 видов новой продукции. На заводе есть собственное конструкторское бюро; его сотрудники получают от 10 тыс. руб. и выше.

Устойчивое положение среди промышленных предприятий по–прежнему занимает ОАО «Автоагрегат». Завод выпускает 480 видов продукции, новой — 23 вида. Началась реализация совместных проектов с ОАО «Ливныпластик» в области промышленной фильтрации, по другим направлениям.

ОАО «Автоагрегат» нуждается в кадрах. Но обеспечить жильем специалистов из других областей не может в связи с его отсутствием. Средняя заработная плата на предприятии в июне составила 9835 рублей.

А вот ОАО «Ливныпластик» может обеспечить сотрудников жильем за счет общежития, но заработная плата здесь пока ниже, чем на остальных промышленных предприятиях города, — в среднем, 6,76 тыс. руб. Объем отгруженной продукции за 1-е полугодие составил 163 млн. руб., темп роста за этот период к 1-му полугодию 2006 г. — 153,8%.

В ОАО «Ливнынасос» дефицита кадров нет. Это и неудивительно, ведь средняя заработная плата на предприятии одна из самых высоких в Орловской области — больше 16 тыс. руб. в месяц. Работает здесь в основном молодежь. За первое полугодие 2007 г. на предприятии было создано еще 36 рабочих мест. Всего здесь трудится 513 человек.

В первом полугодии «Ливнынасос» отгрузил продукции собственного производства на 348 млн. руб., темп роста в сравнении с аналогичным периодом 2006 года составил 125,5%.

В ОАО «Ливенский завод противопожарного машиностроения» объем отгруженной продукции собственного производства в первом полугодии составил 59,5 млн. рублей. Конечно, это не так много по сравнению, скажем, с «Ливгидромашем». Но здесь и трудовой коллектив поменьше (всего 512 человек), и специфика производства другая: выпускаются огнетушители, противопожарное оборудование. Зато — обратите внимание! — за первое полугодие на заводе вложено в развитие производства 2,8 млн. рублей — почти в восемь раз больше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Несмотря на жесткую конкуренцию (генеральный директор предприятия Н.А. Мельников рассказывал, что рынок заполонили огнетушители китайского производства), завод в 2,4 раза увеличил поставку продукции на экспорт. Предприятие наладило выпуск порошковых огнетушителей, которые сейчас пользуются повышенным спросом. Средняя заработная плата на заводе — 7 тыс. руб. в месяц.

Председатель координационного совета, первый заместитель губернатора Ю.В. Коростелкин, подводя итоги заседания, отметил, что промышленные предприятия г. Ливны успешно развиваются и из года в год наращивают объемы производства. Орловской области есть чем гордиться: продукцию наших заводов знают и приобретают далеко за ее пределами. Ну а если предприятие развивается, наращивает объемы производства, то, безусловно, возникает потребность в новых специалистах. А их придется не только заинтересовывать заработной платой, условиями труда, но и предоставлять жилье. В общем, директорам предприятий есть о чем задуматься.

**Весной этого года в запале политической борьбы партийные лидеры произнесли немало пламенных речей. Чем резче и острее твой язык, тем больше людей соберется послушать. Под памятником Ленину во время первомайского митинга лидер городской ячейки КПРФ депутат облсовета В.Н. Иконников обвинил сотрудников ОГУ «Орелгосзаказчик»: «Деньги дают на дорожное строительство, а их тратят на строительство собственного жилья!». Партийная газета «Искра» поспешила растиражировать обличительные цитаты своего идеолога. Руководство государственного учреждения, обвиненного в нецелевом расходовании бюджетных средств, обратилось в суд с требованием опровержения, и Иконникову было предложено объяснить, какие доказательства — конкретные факты — стоят за его броскими словами.**

# Ради красного словца

Процесс проходил в Советском районном суде г. Орла. Не будем подробно говорить о попытках адвоката, представлявшего интересы Иконникова, перевести дело в арбитражный суд. Подобные приемы нередко используются в делах по искам о защите чести, достоинства и деловой репутации, когда отвечающая сторона пробует затянуть процесс вместо немедленного предоставления доказательств своей правоты.

Другой представитель Иконникова — журналист «Искры» Валентина Остроушко, не признавая требования ОГУ «Орелгосзаказчик» об опровержении, попыталась сделать рядовое судебное разбирательство чуть ли не политическим процессом. По ее мнению, обвинения, произнесенные Василием Николаевичем, относятся не к конкретному госучреждению, а к политическим оппонентам Иконникова и КПРФ. Заметим, что спор все-таки шел в суде и, прими судья такую позицию, юридически получалось бы, что факт распространения сведений об истце отсутствует. То есть опять-таки ничего доказывать не надо.

Однако, как ни тасуй, а вскрывать карты все же пришлось. Козырем ответчиков оказался единственный официальный документ — представление Контрольно-счетной палаты Орловской области (КСП) по результатам проверки использования средств областного бюджета ОГУ «Орелгосзаказчик» за 2005 год. На одной из страниц этого документа действительно говорится о направлении в жилищное строительство средств, выделенных из областного бюджета на дороги. Именно это выдернул из текста документа Василий Николаевич Иконников, чтобы эффектно крикнуть на митинге. Этим же прикрывала в суде свою публикацию «Искра».

Как отметил суд: «Оспариваемые сведения представляют факты таким образом, что у слушателей и читателей неизбежно складывается впечатление, что вместо того чтобы истратить выделенные из бюджета области деньги на строительство дорог, ОГУ «Орелгосзаказчик» тратит их на свои нужды».

Что еще сказано в тексте представления, и Иконников на митинге, и «Искра» в своей публикации дружно предпочитали не раскрывать для широкой аудитории. Только судебное заседание не митинг. И здесь пришлось точно разбираться: правда ли, что из дорожных денег финансировались квартиры для работников «Орелгосзаказчика», а может, для их родственников? И выяснилось, что козырной документ Иконникова и «Искры» их же самих опровергает.

Процитирую решение суда:

***«Так, в представлении по результатам проверки использования средств областного бюджета ОГУ «Орелгосзаказчик» за 2005 год, на которое ссылаются представители ответчиков, указано, что КСП было установлено, что на софинансирование федеральной целевой программы «Жилище» подпрограммы «Переселение граждан из ветхого и аварийного жилья» было направлено 20 миллионов рублей из средств областного бюджета, выделенных на строительство, реконструкцию, ремонт и содержание автодорог. Указанные средства перечислены ОАО ООЦРО «Развитие» за строительство 16 квартир. По истечении двух месяцев центром «Развитие» средства возвращены в бюджет области».***

Таким образом, отметил суд, изначально в представлении КСП не шла речь о приобретении жилья для «Орелгосзаказчика», а, напротив, указывалось, что деньги были выделены на финансирование федеральной целевой программы и впоследствии возвращены.

Неужто Иконников этого не знал? Или ему это было неважно, когда он выступал на митинге, стоя у постамента памятника вождю мирового пролетариата? Выкрикивать пустые лозунги и обвинения куда проще, чем обратить на себя внимание обустройством парка, возведением многоквартирного дома или любым другим полезным и реальным делом.

6 августа судья М.А. Старых вынесла решение по этому делу. По нему депутат Иконников и газета «Искра» обязаны опровергнуть распространенные ими сведения, порочащие деловую репутацию ОГУ «Орелгосзаказчик». Денег за незаслуженно обидные и пустые слова с депутата и газеты госучреждение не потребовало. Если решение вступит в законную силу, В.Н. Иконникову и газете «Искра» придется заплатить всего лишь по тысяче рублей госпошлины.

Будут ли коммунистический лидер и его рупор обжаловать это решение в областном суде, станет ясно в ближайшее время. И так же ясно, что орловцы перед думскими и президентскими выборами вынуждены будут оказаться свидетелями еще не одной подобной истории. Начинается большая борьба за внимание избирателей — для его привлечения все средства хороши. Не зря партийные лидеры в летних отпусках усердно тренируют легкие, а их пиар-команды готовят забойные тексты. Отвечать за слова — дело дешевое.

***Евгений ЛОКТИОНОВ.***

# Привычка к хорошим товарам

**Ливенские предприятия перерабатывающей промышленности — одни из сильнейших в области: у них и качественное сырье, и профессиональные кадры. Такой вывод сделали участники выездного заседания областного координационного совета по промышленной, научно-технической и инновационной политике.**

В ОАО «Этанол», например, за первое полугодие 2007 г. объем отгруженной продукции составил 80,5 млн. руб. За этот период предприятие выплатило около 155 млн. руб. налогов. Здесь сейчас работает около 500 человек, проблем с кадрами нет. Средняя зарплата за первое полугодие составила 6,7 тыс. руб. в месяц. На социальные нужды израсходовано 1,6 млн. рублей.

Качество продукции, производимой на «Этаноле», нареканий не вызывает. Наоборот — предприятие не раз было отмечено наградами. Но вот с реализацией возникают проблемы — потребитель, зачастую отодвигая вопрос качества на второй план, стремится покупать более дешевый товар.

ООО «Ливенская кондитерская фабрика» выпускает экологически чистую продукцию с большим сроком хранения. Увеличивается он за счет того, что в процессе расфасовки товара используется спирт, а не консерванты. В других странах, например, в Швейцарии, существует большая разница в цене между товаром с подтвержденным качеством и тем, у которого это подтверждение отсутствует. У нас этой разницы, увы, пока нет.

И, может быть, еще и поэтому лишь 20% продукции, производимой на фабрике, продается в Орловской области. Остальное же идет в Москву, Белоруссию, на Украину, в страны дальнего зарубежья, где уже научились разбираться в качестве продукции...

Объем отгруженной продукции на этом предприятии составил в первом полугодии 73 млн. руб. На развитие производства направлено 3,6 млн. руб. На кондитерской фабрике работает 244 человека. Средняя зарплата выше, чем на «Этаноле», — 7,85 тыс. руб. в месяц. Но вот в первом полугодии на мероприятия социального характера предприятие не затратило ни рубля, что вызвало замечание участников координационного совета.

«Ливенский хлебокомбинат» — дипломант конкурса «100 лучших товаров России» — в первом полугодии 2007 г. отгрузил продукции собственного производства на 49,5 млн. руб., освоил выпуск 14 новых видов продукции. На развитие производства предприятие направило 4 млн. рублей.

Для мясокомбината ОАО «Агрофирма «Ливенское мясо», как и для большинства других предприятий переработки, одной из основных остается проблема реализации товара. Объем отгруженной продукции составил в первом полугодии 45,9 млн. руб., что несколько меньше, чем за такой же период прошлого года.

— Проблемы, которые подняли все выступающие, имеют под собой серьезную почву, — сказал первый зам. губернатора Ю.В. Коростелкин. — Действительно, производителям ставят подчас трудновыполнимые условия: просят отсрочку платежей, большие скидки на продукцию. Поэтому руководителям предприятий и специалистам нужно изучать положительный опыт других регионов, активнее опираться в своей работе на законодательную базу Орловской области, — подчеркнул первый заместитель губернатора.

***Ирина АЛЁШИНА.***

# Масловские сады

*(Окончание. Начало на 1-й стр.).*

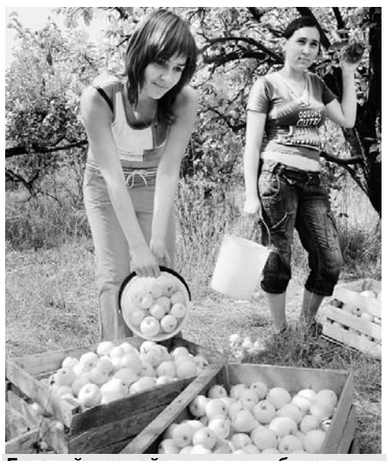
Сады бывшего совхоза «Нагорский» агрофирма «Маслово» взяла под свою опеку около четырех лет назад, и с тех пор здесь на глазах все меняется.

— Сады мы приняли запущенными и почти не плодоносящими, — рассказывает управляющий ООО «Масловские сады» С.В. Зинов. — Сразу же занялись омолаживающей обрезкой деревьев, вспашкой междурядий, внесением удобрений. В сезон стали проводить до 5 комплексных химических обработок средствами защиты растений, для чего приобрели специальные тракторные садовые опрыскиватели. Теперь и сады неузнаваемо изменились, и урожаи стали получать довольно приличные.

Уже 14-й год ухаживает за садами рабочая Н.Р. Панфилова.

Фото Сергея МОКРОУСОВА.

В минувшем году впервые заготовили 1500 тонн витаминной продукции, не меньше надеются получить и нынче. И для этого есть все предпосылки. Недолго мы ездили по здешним садам, но везде видели гнущиеся от обильного урожая ветви яблонь и груш, улыбчивые лица сборщиков. Ручную уборку плодов не назовешь легким трудом, но, когда за яблоками листьев не видно, и усталости не чувствуется. Уже убран и реализован урожай ягод — малины, черной и красной смородины, земляники, а теперь пришел черед и королеве русского сада яблоне отдавать человеку плоды.



Богатый урожай помогают убирать выпускница Карповской средней школы Изабелла Муртазова и студентка Орловского медицинского колледжа Анна Довбило.

Как обычно, первыми поспели нележкие ранние сорта, которые очень важно убрать своевременно. Вот и бросили клич по другим селам и деревням, соседним подразделениям агрофирмы «Маслово». Теперь добровольных помощников в местных садах больше, чем штатных работников, благо у школьников и студентов сейчас каникулы. Вышли на сбор яблок и ветераны хозяйства, в полном составе прибыл помочь садоводам коллектив Карповского сельского Дома культуры.

В последний раз перед пуском колдует над оборудованием цеха по переработке плодоовощной продукции начальник цеха А.С. Гуськов. Четыре года назад ему, выпускнику орловского техуниверситета, доверили возглавить коллектив простаивавшего тогда консервного мини-завода. На средства, выделенные инвестором (ЗАО «Маслово»), был проведен капитальный ремонт помещений и оборудования, приобретено несколько новых линий. Консервный цех в смену может теперь принимать на переработку до 60 тонн овощей и фруктов, а это до 20 тонн различных соков, нектаров, пюре и другой витаминной продукции.

Продукцию масловских консервщиков — натуральную, экологически чистую и, что тоже немаловажно, дешевую — знают не только в Орле, но и за его пределами. И все же точек для ее реализации пока явно недостаточно даже в областном центре. Маркетинговой службе агрофирмы надо бы настойчивее и эффективнее продвигать ее в крупные торговые структуры, расширять собственную торговую сеть. И тогда отменные масловские яблочки станут для населения более доступными. А высказываю это я не в качестве критики, а как пожелание покупателя.

На Руси плоды в садах разрешалось вкушать только начиная с Яблочного Спаса, после их освящения. И вот этот день настает. С праздником всех нас, с яблочным разговеньем.

***Юрий СЕМЁНОВ.***
***Орловский район.***

# Почему предприятия стали больше платить за электроэнергию?

АКТУАЛЬНО

**Получив в июне счета за электроэнергию, руководители предприятий удивились увеличившимся цифрам и начали звонить в «Орелэнергосбыт»: дескать, в чем дело, ведь мы вложились в договорные условия. Генеральный директор ОАО «Орелэнергосбыт» Ю.Н. Юрьев напомнил своим собеседникам: 31 августа 2006 года было принято постановление Правительства РФ о новых Правилах функционирования розничных рынков электроэнергии в переходный период реформирования электроэнергетики. С 1 сентября, как сказано в этом документе, часть электроэнергии юридическим лицам будет продаваться по свободным ценам. «А почему же вы стали применять эти правила только сейчас, а не с начала года?» — спрашивали директора агрофирм и заводов.**

**Поскольку это интересует многих наших читателей, мы попросили Юрия Николаевича ЮРЬЕВА рассказать о том, что изменилось в отношениях между производителями и потребителями электроэнергии в связи с новыми правилами.**

— В Правилах функционирования розничных рынков электроэнергии заложен поистине революционный принцип — это либерализация цен на электроэнергию, — сказал он. — До этого на розничном рынке цена на нее была исключительно фиксированная и на 100% регулировалась государством. С принятием правительственного документа часть электроэнергии продается по цене свободной, определяемой рынком. Сразу подчеркну: это не касается населения и сферы его жизнеобеспечения. Для населения, гаражных кооперативов, садоводческих обществ, для освещения мест общего пользования в многоквартирных домах цены на электроэнергию по-прежнему фиксированные и регулируются государством.

Одновременно с новыми Правилами функционирования розничных рынков электроэнергии утверждено и другое правительственное постановление — об оптовом рынке. В России появился НОРЭМ — новый оптовый рынок электроэнергии.

— Пока на себе новые правила почувствовал ограниченный круг потребителей, — отметил Ю.Н. Юрьев. — Это коснулось в первую очередь тех предприятий, присоединенная мощность энергопотребляющего оборудования которых составляет 750 кВА. и выше. Для таких потребителей правила установили ответственность за отклонение от договорной величины. Это крупные потребители электроэнергии, их в Орловской области 173. Для них увеличение стоимости электроэнергии за счет оплаты отклонений от договорных величин в первом полугодии 2007 года составила от 0,01 до 20%. Как видим, стоимость отклонений напрямую зависит от качества планирования клиентом своего энергопотребления.

На потребителей с присоединенной мощностью менее 750 кВА ответственность за отклонение от договорных величин тоже будет возложена, но наступит после утверждения федеральной службой по тарифам соответствующего подзаконного акта.

Правила обязывают потребителей с присоединенной мощностью свыше 750 кВА вводить интервальный учет потребления электроэнергии, когда показания фиксируются ежечасно в течение суток и составляется итоговый график потребления за месяц. Это в интересах самих предприятий, т. к. позволяет реально экономить на энергопотреблении и более рационально заниматься вопросами энергосбережения. Правда, в правилах есть оговорка: если сейчас у вас нет приборов интервального учета, то может использоваться замещающая информация.

— Однако параллельно с этим, — объясняет Ю.Н. Юрьев, — возникла еще одна составляющая в цене электроэнергии. Появился термин «трансляция цены, ее либерализованной части». Это, повторяю, касается всех, кроме населения. То есть независимо от того, какая на вашем предприятии или в учреждении присоединенная мощность энергопотребляющего оборудования, введен ли у вас интервальный учет или нет, отклонились ли вы от договорных величин электропотребления, в цене электроэнергии есть свободная, рыночная доля. Но трансляция возникает тогда, когда объем закупки электроэнергии на НОРЭМ отвечает определенным критериям. И вот этот критерий у нас в области в первом полугодии с. г. первый раз сработал только в мае. Поэтому наши потребители в июне начали получать счета, в которых появилась строчка: электроэнергия по нерегулируемой цене. Эта цена довольно существенно отличалась от регулируемой: на 20—30%.

По свободным ценам электроэнергия в РФ покупается в рамках рынка «на сутки вперед» ( так называемого спотового рынка), который является частью российского оптового энергорынка. С 1 января по 30 июня 2007 г. на спотовом рынке покупалось только 5% от регионального потребления электроэнергии, а также весь объем сверхпланового потребления, при этом по решению правительства уже со 2-го полугодия 2007 года по конкурентной цене покупается до 10% от потребления региона.

Еще раз подчеркну, что эта динамика устанавливается Правительством РФ.

Электрическая энергия (мощность) сверх объемов, поставляемых по регулируемым ценам, оплачивается по свободным ценам.

Первая реакция руководителей предприятий была такая: мы же купили электроэнергию в соответствии с договорным заказанным объемом. Но понятия «отклонение от договорной величины» и «либерализованная часть цены» совершенно разные.

Почему же механизм трансляции цены электроэнергии включился в Орловской области только в мае? Основным фактором, повлиявшим на отсутствие трансляции цен в регионе в первом квартале, стала аномально теплая зима. Запланированные объемы электроэнергии перекрывали долю электроэнергии, продаваемой на НОРЭМ по либерализованным ценам. Если бы зима была типичной для нашего региона, то, вероятно, этот механизм сработал бы уже в январе.

Что же касается вопроса, как складывается свободная цена на оптовом рынке электроэнергии, то она складывается по механизму биржевых торгов — на пересечении спроса и предложения. Расчет же цены и доли поставки электроэнергии по нерегулируемым ценам потребитель при желании может проверить на сайте нашей организации. Это открытая для всех информация.

***Записала В. КРУГЛОВА.***

На правах рекламы.

# Зима долги не спишет

ОТОПИТЕЛЬНЫЙ СЕЗОН

**В понедельник в Мценском районе прошёл очередной областной семинар-совещание по подготовке к зиме. Его вел руководитель департамента строительной и жилищно-коммунальной политики Орловской области Е.Н. Вельковский.**

По сообщению начальника управления жилищно-коммунального хозяйства департамента строительной и жилищно-коммунальной политики А.Н. Крапивченкова, подготовка к отопительному сезону должна полностью завершиться к 15 сентября.

Сейчас ситуация выглядит следующим образом: в целом по области к отопительному сезону подготовлено 78% жилищного фонда. Лучше всего эта работа ведется в Верховском, Корсаковском, Кромском, Покровском, Троснянском, Хотынецком, Шаблыкинском районах, в городе Ливны. Готовность объектов социальной сферы по области составляет 76%. Здесь лидируют Верховский, Глазуновский, Колпнянский, Ливенский, Троснянский, Урицкий районы и также город Ливны. А вот в Должанском и Орловском районах к отопительному сезону подготовлено меньше половины объектов.

Показатели готовности котельных по области на сегодняшний день составляют 72%.

Активнее всего эта работа ведется в Верховском, Кромском, Корсаковском, Ливенском, Новосильском, Свердловском, Троснянском, Урицком районах. Отстают Должанский и Новодеревеньковский. (Кстати, у последнего, согласно представленной сводке, минимальный процент подготовленных к зиме жилых домов — 13%). В основном же, как заметил А.Н. Крапивченков, большинство районов не выбиваются из намеченных графиков.

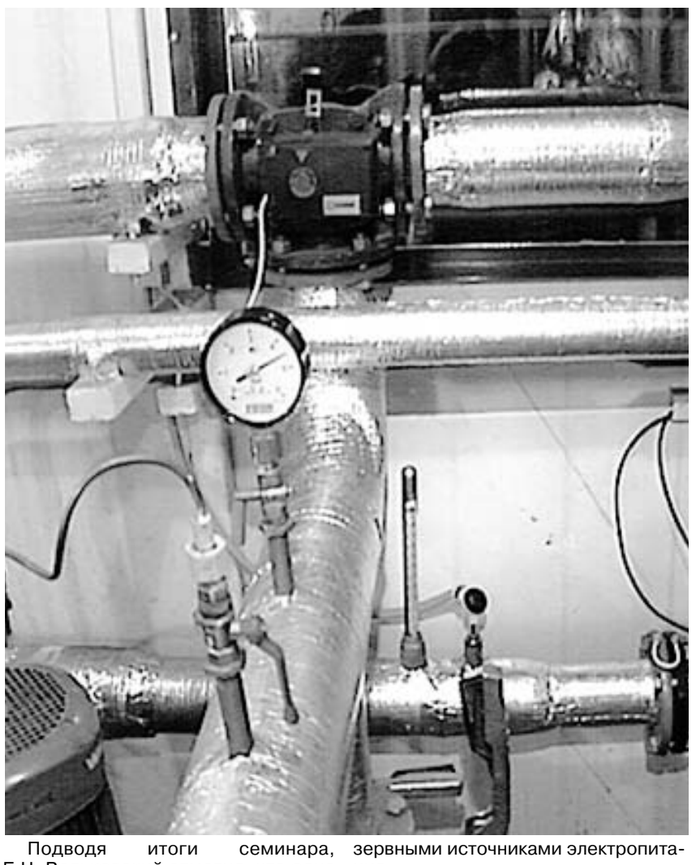
Главной темой выступления начальника отдела управления ЖКХ областного департамента строительной и жилищно-коммунальной политики Л.А. Бунцевой стала проблема задолженности многих районных предприятий теплоэнергетики перед ООО «Орелрегионгаз» и ОАО «Орелоблгаз». А некоторые задолжали сразу двум этим организациям.

Так, «Орелоблгаз» надеется в ближайшее время вернуть 5 миллионов рублей долга, которые числятся за действующими районными предприятиями. Среди должников — Троснянский район (1137 тыс. руб.), Дмитровский (286 тыс. руб.), Шаблыкинский (116 тыс. руб.) и Верховский (83 тыс. руб.) районы.

Предприятия Колпнянского, Ливенского, Болховского, Орловского и Глазуновского районов, а также г. Орла за транспортировку газа в отопительный сезон рассчитались полностью, но пока не погасили долги предыдущего отопительного периода.

Что же касается «Орелрегионгаза», то по состоянию на 1 августа 2007 года самая большая задолженность перед ним из действующих районных предприятий у предприятий Орловского района — 9,5 млн. руб., Верховского — 3,5 млн. руб., Дмитровского — 2,5 млн. руб., Урицкого — 2,3 млн. руб.

А вот предприятия г. Ливны рассчитались и с долгами прошлых лет, и с долгами минувшего отопительного сезона. Стопроцентная оплата и у «Орелгортеплоэнерго». Остальные орловские предприятия рассчитались в среднем на 90%.



Подводя итоги семинара, Е.Н. Вельковский отметил, что одна из основных задач, стоящих сейчас перед главами районов, рассчитаться за энергоресурсы, чтобы не остаться без них в отопительный сезон. Также Ефим Николаевич напомнил присутствовавшим о том, что необходимо оборудовать котельные резервными источниками электропитания.

— Там, где их не будет, котельные к эксплуатации не примем, — заключил руководитель департамента строительной и жилищно-коммунальной политики.

***Ирина СОКОЛОВА.***

# Памяти профессора Виталия Петровича Громова

**11 августа 2007 г. на восемьдесят втором году жизни скоропостижно скончался известный русский математик доктор физико-математических наук, профессор Орловского государственного университета Виталий Петрович Громов. Наша заметка — об этом талантливом ученом и педагоге, посвятившем свою жизнь служению математике и принявшем активное участие в становлении Орловского государственного университета.**

Виталий Петрович Громов родился 10 марта 1926 года в селе Кишлеево Ставровского района Владимирской области. 16-летним подростком в 1942 году он начинает работать электромонтером на военном заводе в г. Ногинске Московской области. В июле 1944 года он призывается на службу в ряды Советской Армии и направляется в школу военно-морских летчиков, которую окончил в августе 1945 года.

Демобилизовался Виталий Петрович в августе 1950 года, а в сентябре того же года он — студент механико-математического факультета МГУ им. М.В. Ломоносова. В 1954 году Виталий Петрович с отличием окончил механико-математический факультет и по распределению был направлен в Математический институт АН СССР им. В.А. Стеклова на должность научного сотрудника.

Педагогическая деятельность Виталия Петровича началась в Московском энергетическом институте, там же он учится в аспирантуре под руководством профессора А.Ф. Леонтьева. После окончания аспирантуры он защищает кандидатскую диссертацию на тему «Функциональные ряды типа рядов Дирихле». Продолжая работу по этой тематике, В.П. Громов открывает новые глубокие закономерности в теории многомерных рядов экспонент и в 1971 году защищает докторскую диссертацию.

С 1971 по 1973 г. Виталий Петрович работает старшим научным сотрудником Башкирского филиала АН СССР (г. Уфа), с 1973 г. он профессор по кафедре функционального анализа. С 1974 по 1977 год — зав. кафедрой математики Московского станкоинструментального института. С 1977 по 1991 год — зав. кафедрой геометрии, а затем кафедрой математического анализа Московского педагогического института им. Н.К. Крупской.

Виталий Петрович Громов — выдающийся ученый, известный своими результатами как в нашей стране, так и за рубежом, автор более 70 научных работ. Под его руководством защищено более 20 кандидатских диссертаций. Многочисленные ученики Виталия Петровича работают в различных вузах России и стран ближнего зарубежья.

Говоря о периоде научно-педагогической деятельности Виталия Петровича, связанном с Орловским государственным университетом, хочется отметить его необыкновенную насыщенность. В 1991 г. его пригласили работать в Орловский государственный педагогический институт, и он становится профессором физико-математического факультета ОГПИ. Под руководством Виталия Петровича открывается аспирантура по математическому анализу, в которую поступают выпускники физмата Т.Н. Можарова (ныне декан физико-математического факультета), О.Д. Соломатин (ныне зам. декана факультета повышения квалификации) и, годом позже, Е.Н. Алексеева (ныне зам. декана факультета экономики и управления). Виталий Петрович становится заведующим первой на физмате научной лабораторией, в рамках которой ведутся активные исследования в области теории функций и функционального анализа. Под его руководством и редакцией начинают выходить «Ученые записки лаборатории теории функций и функционального анализа» — ежегодный научный сборник, в котором публикуются статьи сотрудников, аспирантов и студентов физико-математического факультета. Виталий Петрович организует работу двух семинаров — семинара для студентов и исследовательского семинара, на котором выступают с докладами о своих научных результатах аспиранты и преподаватели физмата.

Несмотря на большую организационную деятельность, руководство работой аспирантов и соискателей, Виталий Петрович продолжал активно заниматься научными исследованиями, регулярно публиковал статьи в центральных научных журналах («Доклады Академии наук РФ», «Математические заметки», «Фундаментальная и прикладная математика»).

Среди учеников В.П. Громова, написавших и успешно защитивших кандидатские диссертации под его руководством, шесть преподавателей Орловского государственного университета: ректор ОГУ Ф.С. Авдеев, Т.Н. Можарова, О.Д. Соломатин, Е.Н. Алексеева, С.Н. Мишин, С.В. Панюшкин.

Это был удивительно скромный и доброжелательный человек. Он одинаково уважительно относился и к профессору, и к студенту-первокурснику, увлекающемуся математикой и обратившемуся за помощью или советом.

Профессор Виталий Петрович Громов всей душой полюбил свою вторую малую родину — орловский край. Он с удовольствием совершал дальние пешие прогулки по живописным уголкам Орловщины. Виталий Петрович увлекался литературой, знал и с удовольствием читал наизусть множество стихов русских поэтов.

Память об этом большом ученом и удивительной души человеке навсегда сохранится в сердцах его друзей, коллег и учеников.

***Ф.С. Авдеев, Е.Н. Алексеева, Д.П. Батуров, В.В. Ветров, А.Г. Мешков, С.Н. Мишин, Т.Н. Можарова, С.В. Панюшкин, А.Б. Секерин, В.Д. Селютин, О.Д. Соломатин.***

ВЛАСТЬ КОРОТКОЙ СТРОКОЙ

## О праве сильного

### *ИЗМЕНЕНИЯ В ЗАКОН «ОБ ОРУЖИИ»*

**Президент России Владимир Путин подписал указ о внесении изменений в Федеральный закон "Об оружии". Изменения в законе позволят стратегическим предприятиям и их дочерним компаниям приобретать гражданское и служебное оружие.**

Нововведение коснется компаний, осуществляющих эксплуатацию магистральных нефтепроводов и являющихся их собственниками. В список вошла и организация-собственник Единой системы газоснабжения — корпорация «Газпром».

Кроме оружия нефтяникам и газовикам разрешат приобретать спецсредства для обеспечения охраны продукции, поставляемой по госконтракту, объектов, предназначенных для добычи, переработки, транспортировки и хранения такой продукции, говорится в сообщении пресс-службы Президента РФ.

## О квартирном вопросе

### *ПОСТРОЯТ ГОРОДА-СПУТНИКИ*

**В Росстрое утвержден проект по возведению новых городов на территории России. Реализация жилищной программы начнется с Подмосковья. 13 тыс. гектаров вдоль Калужского шоссе будет отдано под возведение нового поселения, которое через 25—30 лет должно превратиться в город, рассчитанный на 350 тысяч человек.**

Подобные планы разрабатываются для Клинского, Сергиево-Посадского и Можайского районов Московской области. В общей сложности в ближайшем будущем на территории России планируется построить 22 новых города.

Они будут строиться с нуля, и на месте их возведения не будет градообразующих предприятий или старых поселений. С момента закладки первого камня до полноценной жизни новообразования пройдет не более 25—30 лет. Проект застройки уже одобрен российским правительством.

Начальный этап строительства поселения по проекту во всем отличается от того, как строились города во времена существования Советского Союза. Это будет не просто спальный район — в городе предусмотрено развитие высокотехнологичных производств с созданием 120 тысяч рабочих мест.

Помимо Подмосковья подобные города-сателлиты будут возведены в Ленинградской, Свердловской, Омской областях и в Пермском крае.

***По сообщениям информагентств.***

# Время собирать портфели

*(Окончание. Начало на 1-й стр.).*

### ПОЛЦАРСТВА ЗА НАРЯДЫ

Обычно самая большая статья расходов — школьный костюм. Цены на форму для девочек варьируются от 800 до 2 тысяч рублей в зависимости от ткани и страны-производителя. Тысячи за полторы можно приобрести неплохую «тройку»: пиджак, юбочку и белую блузку. Если покупать всё в отдельности, сэкономить получится едва ли. Блузки и юбки стоят от 500 до 800 рублей, пиджак — от 600. Прибавьте сюда ещё нарядные бантики по 70—150 рублей и туфельки, которые, даже по скромным подсчётам, обойдутся в 400—600 рублей.

Школьная экипировка для мальчика тоже станет в копеечку: костюмы от 900 рублей, рубашки от 300, туфли от 500. И не забудьте про сменную обувь. Ещё как минимум 300—500 рублей.

Что касается покупки спортивной формы и обуви, то родителям можно будет уложиться в полторы тысячи рублей.

### ЕГО ВЕЛИЧЕСТВО ПОРТФЕЛЬ

Школьную одежду выбрали, теперь — за портфелем.

Самый простенький рюкзак, лишённый всяческих удобств и красочного дизайна, стоит сегодня 200—400 рублей. Но если ваш ребёнок первоклашка, лучше покупать ранец с жёсткой ортопедической спинкой. Однако по цене он не уступает костюму: 1100—1500 рублей.

В продаже имеются и более дорогие портфели. В числе дополнительных удобств — вложенный пенал, кармашек для сменной обуви или отделение с пластмассовыми коробочками для бутербродов.

Вполне приличную сумку для школьников старших классов можно приобрести за 600—800 рублей. Но, как правило, подростки очень щепетильно относятся к выбору этого предмета. Цены на самые модные модели не знают предела. И здесь уж кто как договорится с родителями.

### БОГАТСТВА ШКОЛЬНОГО СУНДУЧКА

Но купить портфель — полдела, ведь и его содержимое требует немалых затрат. В отделе канцтоваров больше всего детворы там, где на прилавках выставлены пеналы. Выбор огромен, разброс цен тоже: от 30 до 500 и выше рублей. Пластмассовые, текстильные, кожаные с десятками отделений и «примочек». Глядя на это яркое разнообразие, понимаешь, почему для современных детей пенал — вопрос престижа. Но стоит ли покупать слишком навороченный? На школьной парте он только будет отвлекать внимание ребёнка.

Тетрадки с красочными картинками педагоги тоже брать не рекомендуют. Двенадцатилистовые тетради с обычной обложкой стоят 1,8 рубля, с цветными картинками — от 2 до 7 рублей.

Наборы цветных карандашей и красок в продаже от 20 и 30 рублей соответственно. Линейки, ластики, шариковые ручки и прочие школьные принадлежности потребуют ещё как минимум пару сотен.

Психологи советуют отказаться от ярких, нестандартного размера шариковых ручек для первоклашек: они могут привить неправильные навыки письма и развить плохой почерк. Лучше всего купить обычные шариковые ручки с синими чернилами, простые карандаши ТМ (твёрдо-мягкие). А вместо фломастеров лучше взять цветные карандаши.

Итак, приготовьтесь к тому, что на проводы ребёнка в школу уйдёт около 4500—5000 рублей, если покупать не самые дорогие, но и не самые дешёвые вещи. Однако, что и по какой цене покупать, решать только вам.

***Ольга ЧАНОВА.***

# В бой идут одни старики

**Тенистый крошечный дворик, аккуратно выкрашенные лавочки, чистота и порядок. В любое время года в этом чудном уголке в двух шагах от герценского моста было приятно остановиться передохнуть. Но в последнее время об уюте приходится только вспоминать. Сегодня здесь ревет строительная техника, с грохотом валятся на асфальт груды кирпича, дробно стрекочет отбойный молоток.**

Вот уже несколько месяцев в небольшом проеме между домами № 9 и № 11 по улице Герцена возводится некий строительный объект, который после сдачи в эксплуатацию будет носить ароматное название «Свежий хлеб» (об этом свидетельствует вывеска на ограждении стройки). Жильцы дома сложившейся ситуацией крайне недовольны. Понять их можно. Дома, между которыми ведется стройка, были построены еще в середине прошлого века и уже давно нуждаются в капитальном ремонте. Магазин же возводится между домами, существенно осложняя путь ремонтной машине. Да и спасателям, случись пожар, к торцевой части дома подъехать будет весьма проблематично.

Но не только это беспокоит стариков. Волнует жителей «радужная» перспектива, которая их ожидает после сдачи объекта в эксплуатацию. Судите сами. Будет ли даже самый недальновидный делец вкладывать огромные средства в строительство магазина, в котором будут продаваться всего лишь калачи и батоны?

«Какой такой хлеб! — недоуменно пожимает плечами местная обитательница Жанна Викторовна Тимофеева. — Хлебных магазинов в округе полно. Значит, либо водка будет продаваться, либо хозяева кафе организуют».Что последует за этим — пьяные разборки и антисанитария? Вы когда-нибудь встречали чистые, незагаженные дворики близ распивочных? Да и простой продуктовый магазин может доставить хлопот не меньше. Как-то не получается представить себе, что работники заведения будут добросовестно относить мусор в специально отведенное для этого место, которое находится в противоположном углу двора. Скорее всего рядом с магазином (читай — прямо под окнами жильцов) будут установлены мусорные баки. Это в лучшем случае, в худшем же отходы будут сваливаться поблизости — в тенистом скверике, например. Кроме того, подвоз товара будет осуществляться не со стороны магистрали, а со двора. А значит, о покое и тишине пожилым людям придется позабыть.

Мириться с тем, что происходит, пенсионеры поначалу не желали. С самого начала стройки пытались отстаивать свои права на спокойную жизнь. Немощные старики преграждали путь грузовикам, везущим к месту стройки цемент и кирпич. Стоило только грузовику показаться из-за поворота, поперек двора выстраивалась живая цепочка. Зрелище жутковатое: сгорбленные спины, накрепко переплетенные руки, немой укор в глазах. Взвизгнув тормозами, машина останавливалась. «Эй, вы чего? Я-то тут при чем?» — испуганно спрашивал стариков молодой водитель.

А жильцы помоложе и энергичнее обивали пороги различных инстанций. Требование у жильцов одно — строительство прекратить. Требование, нужно отметить, вполне резонное.

Дело в том, что несколько лет назад мэрия издала документ, согласно которому строительство любого объекта на придомовых территориях должно осуществляться только после согласования с жильцами домов. Со слов самих жильцов, их в известность о возведении магазина никто не ставил.

Ясно как день, что самовольно дельцы-булочники начать стройку почти в самом центре города не решились бы. Для этого нужны многочисленные разрешения, которые выдаются в городской администрации. «Все бумаги у будущих хозяев магазина в полном порядке, — говорит депутат городского Совета Олег Кошелев, к которому за помощью обратились взволнованные пенсионеры. — Разрешение на строительство выдавал сам мэр. Естественно, что у дельцов не возникло после этого проблем ни с пожарниками, ни с экологами, ни с коммунальщиками. Все чисто».

Старики с пикетами на улицы уже не выходят. Толку-то… Им только и осталось, что наблюдать за победой стяжательства над человечностью из окошка да молиться о том, чтобы продавалась в магазине не постылая водка, а что-нибудь такое, отчего не будет столько мусора и шума.

***Юлия ГЕРДТ.***


# Продажа бизнеса и недвижимости

**ОАО "Уральская энергетическая управляющая компания" — генеральный агент по реализации активов ОАО РАО "ЕЭС России" сообщает о проведении открытого по составу участников аукциона с открытой формой подачи предложений на право заключения договора купли-продажи 100% пакета акций: ОАО "Орёлэнергоремонт".**

ОАО "Орёлэнергоремонт" — дочернее предприятие ОАО "Орёлэнерго" — специализируется на ремонте, модернизации и реконструкции тепломеханического и электромеханического оборудования электростанций и промышленных предприятий, имеет свои филиалы в городах Орле и Ливны.

*Аукцион состоится 14 сентября 2007 года в 12.00 по московскому времени.*

**Место проведения аукциона:** Российская Федерация, г. Москва, пр. Вернадского, дом 101, корп. 3, здание ОАО РАО "ЕЭС России".

Заявки на участие в аукционе с приложением необходимых документов принимаются в период с 13 августа по 12 сентября 2007 года по рабочим дням с 10.00 до 18.00 по московскому времени по адресу: Российская Федерация, г. Москва, Ленинский пр-т, д.113, корп. 1, офис Д407.

**Контактные телефоны:** + 7 (495) 956-51-11, 956-51-12, 956-51-13.

**Контактный** e-mail: **kurnosov-ok@rao.elektra.ru**

Для ознакомления с информацией и документами об акциях и эмитенте организована работа информационной комнаты.

**Информационная комната открыта по адресу:** Российская Федерация, Москва, Ленинский пр-т, д.113, корп. 1, офис Д407 с 6 августа по 12 сентября 2007 г. с 9.00 до 21.00 в рабочие дни. Контактные телефоны для ознакомления с условиями доступа в информационную комнату: Залесская Елена Михайловна (pc.elektra@mail.ru) тел.+ 7 (495) 956-51-11, 956-51-12, 956-51-13.

***Также 14 сентября 2007 года проводятся аукционы на право заключения договоров купли-продажи акций, составляющих 100% уставного капитала следующих предприятий:***

ИПЦ "Липецкэнерго", ОАО "Калугаэнергосетьремонт", ОАО "Карелэнергоремонт", ОАО "Костромасетьремонт", ОАО "Тюменьэнергоремонт", ОАО "Энергоремонт Псковская ГРЭС", ОАО "Челябэнергоремонт", ОАО "Липецкэнергоремонт", ОАО "Нижновэлектросетьремонт", ОАО "Смоленскэлектросетьремонт", ОАО "Тверьэлектросетьремонт", ОАО "Ярэлектросетьремонт", ОАО "Брянскэнергоремонт", ОАО "Владимирэлектросетьремонт", ОАО "Ивановосетьремонт", ОАО "Вологдасетьремонт", ОАО "Воронежэлектросетьремонт", ОАО "Сети Энергоремонт", г. Рязань.

**Внимание!** Данное сообщение не является официальным объявлением о проведении аукциона. Объявления о проведении аукционов, а также вся дополнительная информация о проведении аукционов и условиях работы информационных комнат доступны на официальном сайте ОАО РАО "ЕЭС России" (www.rao-ees.ru) в разделе "Закупки и объявления" либо в разделе "Проектный центр по реализации активов".

На правах рекламы.