



ЯРМАРКА ИНВЕСТИЦИЙ – ЭТО ФИНАНСОВЫЕ ПОТОКИ,

(Окончание. Начало на 1-й стр.)
Поэтому меня мало волновал вопрос, что думают скептики. В большинстве своем они хотели вновь вернуться назад к плановой экономике. Люди, не желающие принимать рыночную экономику, остались и сейчас.

Но тогда, проводя рыночную реформу, обучая людей, мы знали, что первые деньги в экономику Орловской области будут вложены небольшие. Так и произошло. На первой ярмарке инвестиций мы получили всего-навсего 500 млн. рублей. Но главное — мы сдвинулись с места, запустили механизм привлечения инвестиций. И с каждым годом он стал работать все эффективнее. За десять лет поступление инвестиций в Орловскую область увеличилось многократно. На XI ярмарке было подписано договоров уже на сумму свыше 26 млрд. рублей.

Поэтому я хочу подчеркнуть: ярмарки стали нашим спасением, единственным способом не бороться с реформой, а делать ее, вырываться вперед, звать за собой народ, звать за собой молодое поколение, готовить кадры для работы в новых условиях.

Сейчас я могу с радостью сказать: наши ярмарки себя оправдали. Они стали знаменем научно-технического прогресса, инновационных технологий. Наше начинание распространилось по всей России. Уже потом стали набирать силу Байкальский экономический форум, Екатеринбургский, Петербургский... Будучи Председа-

телем Совета Федерации, мне довелось лично участвовать в организации многих из них. И я горжусь тем, что эта линия победила на государственном уровне.

— Вы практически ежедневно встречаетесь с инвесторами. Многие из них уже начали реально работать в области. Но некоторые все время вас стараются ушпигнуть, упрекнуть: мол, приезжали, говорили о крупных серьезных проектах, а вот они в Орловской области не прижились. Как бы вы могли на это ответить?

— Ну, во-первых, никогда и нигде так не бывает, чтобы все 100% желающих в итоге смогли реализовать свои проекты. И это от нас не зависит. В своих выступлениях я постоянно говорю: если из 100 предложений удастся задержать в области хотя бы 2—3 серьезных, то это уже победа. Вы знаете только о тех встречах, которые я провел в Орле. А сколько встреч было в Москве, других странах! Каждая моя поездка за рубеж, где проходили встречи с президентами, председателями парламентами, всегда заканчивалась встречей с предпринимательскими структурами. И всех я приглашал посетить Россию, нашу родную Орловщину, подробно рассказывал о нашей законодательной базе. Часть этих встреч завершалась заключением соглашений о намерениях, договоров. И это длительный, сложный процесс, который называется "распахать общественное

сознание", подготовить его к тому, чтобы зерна упали на пашню и проросли.

Недавно на областном совещании по промышленности я говорил, что наконец-то из России перестали массово вывозить капиталы. За четыре месяца этого года в целом по России приток инвестиций увеличился в два раза. А это победа, победа на уровне страны. За четыре месяца 2007 года в Орловской области инвестиции составили 4,5 млрд. рублей (при прошлогоднем бюджете области 10 млрд. рублей), при этом инвестиции увеличились в два раза. Это тоже победа на уровне Орловской области. А то, что некоторые потенциальные инвесторы пришли и ушли, некоторые намеревались прийти и не пришли, то это нормальный, рабочий процесс. Дело в том, что привлечь инвестора — это тоже искусство. Это значит, что нужно иметь хорошую законодательную базу, которая способствует снижению налогов, предоставляет другие льготы. Наше преимущество в том, что мы в Орловской области действительно создали такой микроклимат, что к нам сегодня пришли и начали рабо-

рили: мол, у меня миллионы, миллиарды, я магнат и поэтому заказываю музыку? Какое давление оказывалось на вас? Я знаю, что вы не приемлете



разговор с позиции силы. Вам приходилось кому-то из них указывать на дверь?

— Такие приходят, по-моему, каждый день. И что удивительно — как правило, приходят с предложениями на десятки, а то и сотни мил-

лионов долларов, второй — деньги. И на этом все закончилось. Вот примерно такие "инвесторы" стаями ходят. Просто микроклимат в Орловской области такой: многих он привлекает, но не

пошел искать товар, второй — деньги. И на этом все закончилось. Вот примерно такие "инвесторы" стаями ходят. Просто микроклимат в Орловской области такой: многих он привлекает, но не

ки до Китая, чтобы знать достаточно о том, кто есть кто в деловом мире.

— На прошлогодней ярмарке инвестиций — десятой, юбилейной —

все реально могут что-то сделать. Как правило, подобных "инвесторов" приходится отсеивать. Мы делаем ставку на более проверенных людей, людей с достатком, которые имеют международный имидж, работают в серьезных корпорациях и сами, в общем-то, нигде не торопятся. Они, как правило, воспитанны, очень щепетильны и идут только к тем людям, которые их ценят и сами умеют ценить партнеров. Таких инвесторов в старую заманить на Орловщину.

А что касается давления, то я не встречал ни одного хама в этом кабинете, никого не выпроваживал. У меня слышком широкий диапазон связей — от Канады, Амери-

ки до Китая, чтобы знать достаточно о том, кто есть кто в деловом мире.

— На прошлогодней ярмарке инвестиций — десятой, юбилейной —

реработки поступает свыше 30% доходов, а сам аграрный комплекс получает всего лишь 1,5% от бюджета.

Я думаю, дело не в "черной дыре", а в тех проблемах, с которыми государство оставило сельское хозяйство. Перестали селу давать новую технику, удобрения, дешевое горючее, все перевели на цены международного рынка, а зарплату крестьянину и закупочные цены для крестьян оставили советские. Диспропорция составляла десятки раз! И после этого еще говорили о "черной дыре".

Надо было отработать механизм экономических взаимоотношений в сельском хозяйстве. Вот чем

сейчас и занялись партия "Единая Россия", власть.

Во-первых, уже принят Закон "О развитии сельского хозяйства". В соответствии с ним впервые резко увеличиваются капиталовложения в АПК — они составят около 100 млрд. рублей.

Второе: поставлена задача масштабного перевода АПК на современную технику.

И третье: в сельское хозяйство широко внедряются передовые технологии. Вот у меня на столе фотографии: свекловичная свекла, с помощью которой за сезон можно засеять площадь до 1000 гектаров, причем без затрат ручного труда; вот современный трактор, который позволяет изменить всю технологию возделывания свеклы. Одного тракториста достаточно на бывший колхоз. Но только зарплата у него должна быть не меньше 30 тыс. рублей в месяц.

Изменилась технология, и мы стали производить дешевую продукцию — дешевле, чем в Западной Европе. И сегодня Европа сокращает производство и все чаще посматривает на Россию. И если инвестор из Европы, Америки создаст производство в России, к примеру, по изготовлению рапсового масла, то я знаю: АПК — это не "черная дыра". Иначе бы крупный бизнес сюда не пошел. А раз так, то негативное, навязанное представлениями так называемой либеральной школы мнение о селе нам удалось за эти годы развеять.

Сегодня мы ставим задачу получать в Орловской области по 40 центнеров зерна

Сейчас я могу с радостью сказать: наши ярмарки себя оправдали. Они стали знаменем научно-технического прогресса, инновационных технологий. Наше начинание распространилось по всей России.

тат инвесторы из десятков стран мира. Вот этим мы гордимся все вместе.

— А были в вашей практике случаи, когда те же потенциальные инвесторы приходили и гово-

лиардов люди, у которых за спиной обычно ничего нет. Как в анекдоте, помните? Собрались двое, подписали соглашение — один на поставку товаров, а другой — на их оплату. Ударил по рукам и разбежался: один

Масштабы строительства поражают воображение. Еще труднее представить производственный процесс. О работе Тельченского свиноплеменного комплекса после сдачи в эксплуатацию мы попросили рассказать генерального директора ЗАО "Орелсельпром" А.Н. Багдасарова.

Наполняемость комплекса будет вестись постепенно. Мы планируем выйти на проектную мощность в середине 2008 года. Поставки чистопородных племенных свиной (ландрас, дюрок, крупная белая) будут осуществляться из Ирландии. Общий заказ составляет 5100 свиноматок и 54 хряка. Это количество соответствует потребностям для производства поросат трехпородного скрещивания и воспроизводства маточного поголовья. В ближайшее время должна поступить первая партия свиноматок и хряков, — подчеркнул Артур Николаевич.

Он также отметил, что предприятием заказаны и оплачены необходимые медикаменты, лабораторное оборудование, инвентарь, идет набор специалистов. Поставку технологического оборудования обеспечивает одна из голландских фирм.

ЗАО "Орелсельпром" приобретает сельскохозяйственную технику ведущих зарубежных и российских производителей. Для создания собственной кормовой базы фирмой приобретено около шести тысяч гектаров земли.

— Зерновые являются основной кормовой группой в свиноводстве, — сказал А.Н. Багдасаров: — При той технологии, которую будем применять, мы намерены к 2009 году выйти на урожайность 40—50 центнеров с гектара и обеспечить потребности свиноплеменника в собственных кормах.

Вместе с тем ведется строительство так называемого "зала ожидания",

ВЫЕЗДНОЕ ЗАСЕДАНИЕ АГРАРИЕВ

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

В программе заседания также ознакомление с ходом строительства многофункционального торгово-развлекательного комплекса и гостиницы ЗАО «Корпорация «Грин»».

Следующий объект осмотра — строящийся по голландской технологии молочный комплекс ООО «Сабурово» на 1200 голов. ОАО «АПК «Орловская Нива» реализует одно из базовых направлений национального проекта — «Ускоренное развитие животноводства». Начало строительства комплекса — август 2006 года, в июне сюда уже поступил первая партия племенных животных.

Участники ярмарки инвестиций побывают в производственных подразделениях ООО «Знаменский СГЦ», основными задачами которого являются развитие промышленного животноводства, внедрение новейших технологий и научных достижений. Объекты селекционно-гибридного центра строятся в рамках аграрного национального проекта в соответствии с инвестиционным соглашением, подписанным администрацией области и ЗАО «АВК «Эксима». Это один из крупнейших проектов, предусматривающий производство 54 тысяч тонн мяса, получение 45 тысяч голов чистопородных свиноматок, организацию станции искусственного осеменения.

Программой выездного заседания аграриев предусмотрено посещение солодового завода (Свердловский район) — предприятия, построенного два года назад также в соответствии с соглашением, подписанным на одной из ярмарок инвестиций между администрацией области и инвестором — банком «Авангард». В строительство вложен миллиард рублей инвестиционных ресурсов, и сегодня завод перерабатывает пивоваренный ячмень, выращенный на собственных полях и закупленный у местных сельхозпроизводителей.

Участники мероприятия побывают на строительстве элеватора и комбикормового завода ООО «МТС-Змиевка» мощностью производства 20 тонн комбикормов в час.

В Доме культуры (пос. Змиевка) будет организована выставка производственных достижений орловских сельхозтоваропроизводителей — как крупных аграрных холдингов, так и фермерских хозяйств, в том числе работающих в рамках национального проекта «Развитие АПК».

На пленарном заседании будут подведены итоги работы инвестиционных компаний в АПК региона, вручены награды за активную инвестиционную деятельность. Отметим и победителей конкурса на соискание премии губернатора за качество.

Н. ВИКТОРОВА.

Наиболее масштабное направление национального проекта "Развитие АПК" является "Ускоренное развитие животноводства", предусматривающее строительство, реконструкцию и модернизацию животноводческих комплексов.

ЗАО "Орелсельпром" (дочернее предприятие ЗАО "Моссельпром") реализует проект строительства двух свиноводческих комплексов на 216 тысяч голов в окрестностях населенных пунктов Тельче Мценского района и Григорово Болховского района. Инвестиционная составляющая проекта оценивается на сумму около трех миллиардов рублей.



Производственный модуль каждого помещений для содержания супоросных свиноматок и опороса. Завершается поставка технологического оборудования из Нидерландов для репродуктора и двух зданий откормочника. Начата разработка третьей площадки, которая находится в нескольких километрах от села Тельче. Это участок доразрабатывания. Здесь семикилограммовые поросятки будут набирать вес до 35—40 кг.

Масштабы строительства поражают воображение. Еще труднее представить производственный процесс.

ИРЛАНДСКИЙ ДЮРОК ОРЛОВЦАМ ВПРОК

Наполняемость комплекса будет вестись постепенно. Мы планируем выйти на проектную мощность в середине 2008 года. Поставки чистопородных племенных свиной (ландрас, дюрок, крупная белая) будут осуществляться из Ирландии. Общий заказ составляет 5100 свиноматок и 54 хряка. Это количество соответствует потребностям для производства поросат трехпородного скрещивания и воспроизводства маточного поголовья. В ближайшее время должна поступить первая партия свиноматок и хряков, — подчеркнул Артур Николаевич.

Он также отметил, что предприятием заказаны и оплачены необходимые медикаменты, лабораторное оборудование, инвентарь, идет набор специалистов. Поставку технологического оборудования обеспечивает одна из голландских фирм.

ЗАО "Орелсельпром" приобретает сельскохозяйственную технику ведущих зарубежных и российских производителей. Для создания собственной кормовой базы фирмой приобретено около шести тысяч гектаров земли.

— Зерновые являются основной кормовой группой в свиноводстве, — сказал А.Н. Багдасаров: — При той технологии, которую будем применять, мы намерены к 2009 году выйти на урожайность 40—50 центнеров с гектара и обеспечить потребности свиноплеменника в собственных кормах.

Вместе с тем ведется строительство так называемого "зала ожидания",

Приветствуем участников XI ярмарки инвестиций!



Мы растём и выращиваем!

Мы начали работать в Орловской области в 2003 году. Сейчас в состав группы компаний входят: УК «СЕТ-Орёл-инвест», «Торговый Дом «СЕТ-Торг-Орёл», торговое предприятие «Маяк», агрофирмы «Агроцентр», «Северное сияние» и «Тимирязевское», «Русско-Бродский элеватор», ЖК «Федоровский», «Славянский» (Колпнянский маслосырзавод), «Мценский мясоперерабатывающий комбинат», ЧОП «Лев», «Покровский спиртзавод», завод «Пенобетон».

ООО «Торговый Дом «СЕТ-Торг-Орёл»		Торговые услуги, розничная сеть.	302005, г. Орёл, ул. Колхозная, д. 11 а, корп. 4, т./ф. (4862) 43-19-09, 43-18-05
ОАО «Мценский мясоперерабатывающий комбинат»		Производство колбасной и мясной продукции.	303030, Орловская обл., г. Мценск, ул. Автомагистраль, д. 9, т./ф. (48646) 2-80-36
ООО «Славянский» (Колпнянский маслосырзавод)		Производство фасованной цельномолочной продукции, сыров, масла, спредов, творога для розничной и оптовой продажи.	303410, Орловская обл., пос. Колпна, ул. Интернациональная, д. 32, т. (48674) 2-11-82
ООО «Покровский спиртзавод»		Производство ректифицированного спирта «Высшей очистки», «Экстра», «Люкс», неректифицированного спирта-сырца.	303179, Орловская обл., Покровский р-н, с. Моховое, т. (48664) 2-15-53
ЗАО «Пенобетон»		Производство пеноблоков автоклавного твердения и строительных легкобетонных блоков.	302042, г. Орёл, Кромское ш., д. 21, т./ф. (4862) 72-13-89

ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ И ЛЮДИ, МЫСЛЯЩИЕ ПЕРСПЕКТИВНО

с гектара. Это посильная задача. И к нам пришли крупные инвесторы, которые способны не только землю обработать, но и построить современные животноводческие комплексы. Одних свиноводческих комплексов сейчас возводится около десяти. Только на них мы произведем столько свинины, сколько всего мяса мы произвели в советское время. Плюс производство говядины, плюс молочные комплексы... Вы подумайте сами: в Болховском районе заканчивается строительство молочного комплекса на 1200 коров и рядом будет такой же, т. е. в одной точке будет 2400 коров с продук-

тивностью не ниже 7 тыс. кг молока в год. Это революция. Революция в сознании, в производстве, в заработной плате работающим там людей. Это революция в агропромышленном комплексе.

— **Егор Семенович, может быть, настало время назвать ярмарку инвестиций в Орле экономическим форумом, как это делают в других регионах?**

— Я думал об этом не раз. И мы практически с этого начинали. Вы помните, с чего я начал в 1993 году, когда был избран главой областной администрации? Я знал, что рыночный механизм невозможно освоить,

которую мы хоть и критикуем, но вытаскиваем из болота, в которое они ее загнали. Мы верим в нашу Россию и ее завтрашний день.

И мы практически с этого начинали. Вы помните, с чего я начал в 1993 году, когда был избран главой областной администрации? Я знал, что рыночный механизм невозможно освоить,



производства, то он остается по-прежнему во вчерашней стихии, в плановой экономике. Надо было подвести руководителей предприятий к конкретным деньгам и заставить хотя бы на малую сумму заключить соглашение, отвечать за его реализацию. На ярмарках инвестиций мы стали не торговаться по мелочам, а подписывать соглашения о производстве продукции для будущей продажи.

Сегодня мы "распахали" поле сознания, подготовили прецеденты — яркие, убедительные — на орловских заводах и можем уже предложить совершенно новые технологии. И поэтому, скорее всего, мы вернемся к экономическим форумам. Будем приглашать опять на эти форумы крупную академическую науку, приглашать бизнес со стороны — не только для того, чтобы что-то построить, но

и чтобы обменяться опытом.

Мы должны четко представлять, что нас может связывать по кооперации с другими регионами страны. Допустим, с Уралом. Нас с ним обязательно, рано или поздно, судьба свяжет. В Орловской области богатые зале-

Недаром говорят, что развитие идет по спирали. Наверное, мы параллельно с ярмаркой инвестиций будем проводить и дальше крупные научно-практические конференции и экономические форумы, которые помогут нам уже на новом этапе освоить достижения научно-технического прогресса, нанотехнологии, вписаться в современные программы, которые предложил Президент РФ В.В. Путин в области обороны, электроники, переработки.

жи руды, а на Урале — мощные металлургические комбинаты. И собственная руда у них практически вся уже выбрана, поэтому уральцы уже сейчас проявляют интерес к сотрудничеству с нами.

Рано или поздно мы войдем в контакт с Москвой по производству продуктов питания. Не может Москва продолжать закупать огромное количество продовольствия за границей. Вдумайтесь: сегодня государство на поддержку сельского хозяйства выделяет средств в десятки раз меньше, чем на закупку продовольствия за границей. Разве это не безумие? Так давайте отдадим десятки миллиардов долларов российскому крестьянину. И если эта мысль утвердится, то обязательно московские инвесторы поспешат в Орел, как некоторые из них уже пришли на строительство свиноводческих комплексов, начнут работать у нас.

Недаром говорят, что развитие идет по спирали. Наверное, мы параллельно с ярмаркой инвестиций будем проводить и дальше крупные научно-практические конференции и экономические форумы, которые помогут нам уже на новом этапе освоить достижения научно-технического прогресса, нанотехнологии, вписаться в современные программы, которые предложил Президент РФ В.В. Путин в области обороны, электроники, переработки.

этого освоить достижения научно-технического прогресса, нанотехнологии, вписаться в современные программы, которые предложил Президент РФ В.В. Путин в области оборо-

ны, электроники, переработки.

— **Егор Семенович, можно ли считать, что вы воспринимаете ярмарку инвестиций не только с точки зрения экономики, но и как национальную идею?**

— Что такое ярмарка инвестиций? Во-первых, это уважение к Орловской области. Во-вторых, это подтягивание производства на современный уровень. В-третьих, желание не только привлечь сюда финансовые потоки, но и привлечь интеллект — мыслящих по-современному людей. Смотрите, на "Завод им. Медведева — Литейный завод" пришли инвесторы из Москвы, пришли практически в кузницу и создали современное литейное производство. Здесь значительно увеличилось объемы производства, и сейчас Орловский литейный завод стремится захватить 30% российского рынка профильной продукции. А взять завод, который производит в Орле растительное масло. Если этому предприятию удастся заключить соглашение с одной иностранной фирмой, то объем его производства приблизится к объему производства всей промышленности г. Орла.

Или тот же завод ЗАО "Дормаш". Если он наладит производство десятков тысяч современных тракторов, которые будут идти по лицензии и продаваться по всей России, то тоже сразу выйдет на объем за миллиард долларов. А это значит удвоение, утроение объемов современного промышленного производства, увеличе-

ние зарплаты и потребности в квалифицированных кадрах — молодых, образованных. Это взрыв, понимаете? И в сознании, духовном мире человека тоже.

Поэтому инвестиции — это не меркантильный вопрос. К этому не нужно относиться примитивно: денег больше или меньше. Их всегда не хватает. Главное — повышается тонус не только развития экономики, уровня жизни населения. Вот смотрите: не успел к нам прийти "Биотон" (фирма по производству инсулина), как он уже помогает ставить спектакли в ТюЗе и в академическом театре им. И.С. Тургенева на свои деньги, приглашает орловских артистов выступить в Польше. И наши артисты довольны, что установлен такой контакт. То есть ярмарка инвестиций способствует и духовному обогащению людей, дает и моральную поддержку.

Орловская земля — Тургенева, Лескова, Фета, Тютчева — великая земля в духовном отношении. Не случайно В.В. Путин в своем послании сказал, что да, экономика у нас окрепла. Да, авторитет наш стал выше. Зарплата стала расти. Но наша задача также — поднять душевное состояние людей, укрепить их духовный мир, оторвать от разложения, от пустоты, в которую попали некоторые люди. Поэтому ярмарка инвестиций — это и часть духовного мира, это зов в завтрашний день, к подъему экономики и духовному возрождению.

Подготовила Людмила СТАВЦЕВА.



те, кто называл аграрный комплекс "черной дырой", уже давно не во власти. Они уже пропагандируют какую-то "другую Россию". Но не ту Россию, в которой мы жи-

пока его понимание не "застрянет" в голове человека — того руководителя предприятия, который занимается производством. Поэтому мы стали проводить научные конференции. Я приглашал на них ведущих экономистов страны. К нам приезжали ведущие экономисты мира. Я приглашал в Совет Федерации РФ даже лауреатов Нобелевской премии. Звал представителей раз-

ных научных школ — Чубайса, Гайдара и Ясина. Нам было важно изучить весь имеющийся на тот момент опыт. Мы "распахивали" сознание людей. Это было, как говорится, предтечей ярмарок инвестиций. Можно сказать, что тогда было брошено семя — и оно проросло.

Мне было ясно, что теоретические знания — это хорошо, но если человек не получил денег для развития



"МАСТЕР АГРО"

ИМПОРТНАЯ СЕЛЬХОЗТЕХНИКА, СЕМЕНА, СЗР

"МЫ НЕ ТОЛЬКО ПОСТАВЛЯЕМ ТЕХНИКУ — МЫ ПРЕДЛАГАЕМ ТЕХНОЛОГИИ"

ООО "Мастер Агро" является представителем и дилером ведущих европейских и американских фирм-производителей, которые поставляют на российский рынок сельскохозяйственную технику и оборудование: JOHN DEERE, AMAZONE, Krone, Lemken, Grimme, Gregoire Besson, Manitou, Gaspardo, HAWA, ROPA. За время работы "Мастер Агро" поставил в Россию более 3000 единиц импортной сельхозтехники различного назначения, из них более 500 — самоходные тракторы и комбайны.

ООО "Мастер Агро" действует в Орле с 2000 года. Его создание как единого поставщика импортной сельхозтехники позволило объединить и скоординировать деятельность иностранных компаний-производителей. В результате появилась возможность предлагать отечественным покупателям сразу полный комплекс машин и оборудования, причем по любым существующим технологиям мирового уровня.



Основным условием в работе "Мастер Агро" является профессионализм сотрудников, к которому компания относится очень ответственно. Все сотрудники отвечают требуемой квалификации: высшее профильное образование плюс опыт работы. Также коллектив "Мастер Агро" регулярно проходит обучение в фирмах — производителях сельскохозяйственной техники в России и за рубежом.

Компетенция персонала распространяется на оказание помощи заказчикам в составлении бизнес-планов с предвари-

тельным определением экономической эффективности выбранного проекта. При этом используется передовой опыт мирового и российского сельского хозяйства, позволяющий находить наиболее оптимальные и прогрессивные решения.

Помимо этого, специалисты компании проводят производственные и полевые опыты в хозяйствах клиентов и определяют, какие именно агротехнологии будут наиболее эффективны в каждом конкретном случае и какие машины для этого наиболее подходят.

Девиз "Мастер Агро" не случайно звучит: "Мы не только поставляем технику — мы предлагаем технологии".

Сотрудничество с "Мастер Агро" дает целый ряд преимуществ. Это продажа импортной сельскохозяйственной техники за рубли. Таможенная очистка в непосредственной близости от многих клиентов. Организация пунктов наладочных работ непосредственно на месте у заказчика, одновременно проводится обучение персонала клиента работе на технике. Поставка запасных частей и организация сервисной поддержки заказчиков. Для этого в распоряжении компании имеется более 20 специально оборудованных автомобилей, которые предназначены для автономной работы в полевых условиях (для проведения более сложных работ действует стационарная мастерская). Кроме того, "Мастер Агро" предоставляет клиентам возможность постоянных технических консультаций со



специалистами сервисной службы по телефону.

"Мастер Агро" предлагает помощь в получении различных видов и условий финансирования. В том числе условия между-

народного финансирования Джон Дир Кредит (JDC) и Эксим Банка (ЕВ), США, финансирование с участием страховых обществ "Гермес" (Германия), "Кофас" (Франция) и других европейских страховых компаний, а также финансирование через российский банки и лизинговые структуры: Сбербанк РФ, Банк Авангард, Россельхозбанк, Внешторгбанк, Промбизнесбанк, Росагролизинг и другие по желанию клиентов.

Центральный офис ООО "Мастер Агро" находится в Орле. Открыты филиалы в Липецке и Тамбове. На складах "Мастера Агро" хранится запчастей на сумму более 3 млн. долларов. Поставка запчастей производится как по текущим заказам со склада, так и по предварительным со складов партнеров из Европы и США.

Компания ежегодно признается лучшим дилером фирмы AMAZONE, одним из лучших дилеров фирм JOHN DEERE, Krone, Manitou в Российской Федерации. За I квартал 2007 г. общий торговый оборот компании составил более 126 млн. рублей.

За более подробной информацией можно обращаться в центральный офис компании по многоканальному телефону в Орле +7(4862)49-98-49 или к представителям компании в регионах:

Москва — +7(495) 518 12 21;
Брянск — (910) 733-35-03;
Воронеж — +7(910) 340 99 86;
Тула, Калуга — +7(910) 747 78 54;
Липецк, Рязань — +7(910) 742 69 03;
Курск, Белгород — +7(910) 218 99 71;
Тамбов — +7(910) 650 06 66.

официальный дилер
JOHN DEERE
Анна ЗЕЛЕНКВИЧ.

