ЭКОНОМИКА

ДЕВУШКИ ФАБРИЧНЫЕ

(Окончание. Начало на 1-й стр.)

НОВАЯ "МЕТЛА" МЕТЁТ ПО-НОВОМУ

Еще каких-нибудь пять месяцев назад фабрика (в последние годы — ООО "Гранд-Стиль") находилась в весьма плачевном состоянии. Предприятие солидно сбросило количество заказов, не хватало оборотных средств... О прибыли в таких условиях не могло быть и речи. Часть мастеров швейного дела не выдержала стремительного обесценивания труда — уволилась по собственному желанию. А те, кто за многие годы привык к фабрике, находились в состоянии тягостного и тревожного ожидания.

Всё изменилось с приходом на предприятие нового генерального директора — В.В. Бакановой. Валентина Викторовна в швейном производстве не новичок. За тридцать лет в совершенстве освоила лекальное хозяйство, приобрела опыт на нятости населения Кромского рай-

Будущие швеи со своими наставниками.

ляла швейную фабрику в Ельце.

Работаем под заказ по даваль-

зывает Валентина Викторовна. — От-

туда нам поставляют всю комплекта-

дукцию. В ассортименте как утеплен-

ные виды рабочей одежды, так и лет-

дорожников, строителей, Высокое

качество, постоянно обновляющийся

ассортимент, быстрая реакция на

Справиться с этой нелегкой зада-

спрос — вот что должно стать осно-

чей можно, лишь имея команду вы-

сококвалифицированных конструк-

торов, технологов, мастеров... А как

вой нашей работы.

приятий.

участках. В последние годы возглав- Стиль" заканчивает обучение на

шееся ей в наследство: технологи- ние двух месяцев получают стипен-

ческое оборудование, швейные дию от службы занятости плюс до-

участки, складские помещения, — плату от предприятия. К ученицам

оказалось в неплохом состоянии. прикреплены наставники — мастера

Сохранился и квалифицированный с большим производственным ста-

состав инженерно-технических ра- жем Ольга Михайловна Орлова и

выпуск новых видов специальной На первых порах женщины знако-

одежды для организаций и пред- мятся с оборудованием, устрой-

ческому сырью с Москвой, — расска- и игл, улавливать ширину шва по

цию, а мы производим конечную про- степенно переходят к узловой обра-

ние — для нефтяников, газовиков, тканей, их пошивочные свойства,

ботников. Это позволило освоить Светлана Леонидовна Куприна.

раз кадры, в первую очередь швеи, изготовления продукции оно и буде — главная проблема, с которой при- делать ставку. шлось столкнуться новому генелось вернуть к своей прежней профессии часть безработных женщин, имел желание освоить новое ремес-

ло непосредственно на фабрике. Идя на такой шаг, В.В. Баканова понимала, что учить людей основам мастерства хлопотно и недешево. Но местное профессиональное училище практически не выпускает необходимые кадры, да и переобучать готовых швей порой еще труднее.

ВЫ НА ШВЕЮ? **3AMETAHO!**

Сейчас по договору с центром за-

швей уже вторая группа. Это один-

ством швейных машин, учатся их на-

страивать, подбирать номера ниток

лапке, развивают глазомер. От вы-

полнения простейших операций по-

ботке деталей одежды. Кроме этого

они осваивают виды современных

способы обработки, учатся прове-

рять качество кроя и соответствие

Качественная, комфортная спец-

одежда — как раз та ниша, где се-

годня кромскому швейному произ-

водству есть место, считает В.В. Ба-

канова. На новые, современные кон-

струкции, менее затратные способы

Некоторые технологии, предус ральному директору. Валентина матривающие улучшение внешнего Викторовна не стала дожидаться, вида, функциональности одежды, пока нужные специалисты постучат- уже начали разрабатывать специася в дверь, а постаралась наладить листы ООО "Гранд-Стиль" собственконтакты с местной службой занято- ными силами. Для расширения ассти населения. С её помощью уда- сортимента планируется обновить часть технологического оборудования, увеличить конструкторское бюа также подобрать из них тех, кто ро, пополнить его квалифицированными специалистами, которые могли бы генерировать идеи и рисовать эскизы, конструировать модели и выполнять чертежи, использовать в своей работе компьютерные программы, учитывать широкие возможности новейшего специального

ПОВЕРИТЬ В ПЕРЕМЕНЫ И В СЕБЯ Сейчас на фабрике созданы не-

плохие производственные и соци-

ально-бытовые условия для работников. Регулярно выплачивается зарплата. Сдельно работницы получают не менее пяти тысяч рублей — по местным меркам неплохо. Они обеспечены также полным социальным пакетом. Морально и материально на предприятии поощряется дух трудовой состязательности, есть возможности для профессионального роста и повышения квалифи-

Конечно, все это положительно сказывается на психологическом климате в коллективе. Люди дорожат своими рабочими местами, стараются тру-

экспериментальном она в швейном цехе ООО "Гранд- диться на совесть.

— Увидев добрые перемены на предприятии, — говорит Валентина Фабричное хозяйство, достав- надцать кромчанок, которые в тече- Викторовна, — часть уволившихся кромчанок вернулась к нам. Если к моему приходу здесь оставалось два десятка человек, то теперь их сорок восемь. Пока у нас работает одна линия из трех, хотя потенциал у фабрики огромный — можем трудоустроить до пятисот человек. Мы даже готовы обеспечить доставку на работу (и обратно) собственным транспортом жителей отдаленных сел и деревень, а также областного

Несмотря на то, что проблем еще много, в будущее руководитель смотрит с оптимизмом. Есть неплохие перспективы по расширению географии рынка, наполнению его конкурентоспособной швейной продукцией. Все заработанное пойдет на развитие предприятия, благополучие коллектива. Главное, чтобы люди поверили в реальность этих планов, в собственные силы. Тогда будет и результат.

Наталья ГЕРАСИМОВА.

ИЗ ПЕРВЫХ РУК

Состоявшаяся недавно в ОАО "Орёлэнерго" (входит в состав ОАО "МРСК Центра и Северного Кавказа") пресс-конференция с участием управляющего директора компании С.В. Зорина, технического директора А.В. Летягина, директора по экономике и финансам С.И. Замуруевой прошла традиционно спокойно, деловито, конструктивно. Ни сенсационных

доверительный разговор с журналистами орловских СМИ об итогах работы "Орёлэнерго" в 2006 году и основных задачах на нынешний (разумеется, не были обойдены вниманием и проблемы компании). **Тем лучше** — это убедительный показатель уверенной, продуманной и четко спланированной работы крупной региональной энергокомпании.

ВЫСОКОЕ НАПРЯЖЕНИЕ «ОРЁЛЭНЕРГО»



СЕТИ БЕЗ ПРОРЕХ

Как отметил С.В. Зорин, 2006 год для ОАО "Орёлэнерго" в целом был успешным. Выполнены

ключевые все показатели эффективности деятельности компании. Несколько выше плановой чистая прибыль, на 3% рентабельность

собственного капитала. Значительно перевыполнены ремонтные и инвестиционные программы компании. Всего на ремонтную деятельность, развитие, реконструкцию сетей, реализацию инвестиционных проектов в 2006 году затрачено 103,6 млн.

Несомненно, важно вкладывать в развитие сетевого комплекса серьезные инвестиции. Но, чтобы этот процесс не напоминал хранение денег в дырявом кармане, не менее важно снижать потери в сетях — они должны быть без прорех. А надежными и рентабельными их помогает делать разработанная и реализуемая компанией программа снижения потерь. Ежегодно их удается снижать на 1-2%. В числе ключевых мероприятий, например, замена "недогруженных" трансформаторов на оборудование меньшей мощности. В прошлом году заменено 59 трансформаторов: снижение потерь электроэнергии превысило 194 тыс. кВт/ч. Ещё порядка 230 тыс. кВт/ч удалось сэкономить, заменив провода на перегруженных линиях. Или взять та-

кой источник снижения потерь, как выявление сотрудниками "Орёлэнерго" в ходе рейдов недоучтенной электроэнергии. Результатом 5746 прошлогодних рейдов стало включение в полезный отпуск 7707 тыс. кВт/ч электроэнерии. Так понемногу, по чуть-чуть набираются внушительные цифры. Судите сами: в целом потери в сетях в 2006 году по сравнению с 2005-м снизились на 57,4 млн. кВт/ч. Экономический эффект 35 млн. рублей!

Как подчеркнул С.В. Зорин, такое снижение потерь трудно переоценить, особенно если брать в расчет некоторое падение объема товарной выручки от реализации электроэнергии в прошлом году. Было освоено почти 68 млн.

рублей (средства в основном направлялись на техперевооружение и реконструкцию) капитальных вложений. Хотя инвестиционная программа перевыполнена на 6%, Сергей Викторович назвал такую сумму вложений недостаточ-

ной для нормального содержания 2006 году из-за дефицита мощнона 2007 год поставлена задача значительного увеличения объемов инвестиций.

Скорее всего, так оно и будет: сегодня "Орёлэнерго" — крепкая. динамично работающая компания. Конечно, за любым успехом напряженная, сплоченная работа всей "команды" — всего коллектива электросетевого предприятия. А вель не так давно — как уточнила С.И. Замуруева, с 1996го по 2003 год — "Орёлэнерго" не отличалось устойчивым финансовым положением. Убытки пред-

приятия превышали 1 млрд. рублей, кредиторская задолженность в разы перекрывала дебиторскую, задерживалась зарплата... — Теперь это

в прошлом, — улыбнулась Светлана Ивановна. — Мы успешно рассчитываемся по старым долгам, в полном объеме платим налоги. Нашей компании присвоен рейтинг корпоративного управления "В+", что говорит о её устойчивом финансовом состоянии.

ВЗАИМОВЫГОДНОЕ <u>ПРИСОЕДИНЕНИЕ</u>

Как найти баланс интересов, который способствовал бы динамичному развитию как экономики, так и энергетики? Хорошая задачка для государства. Не случайно журналистов особенно интересовала тема оплаты за технологическое присоединение. По словам технического директора ОАО 'Орёлэнерго" А.В. Летягина, тариф на подключение к сетям ком пании, утвер-



жденный службой по тарифам Орловской области, включает в себя только расходы на разработку технических условий и фактические затраты на присо-

единение объектов потребителей. Инвестиционная же составляющая, которая позволила бы модернизировать и развивать сети, в состав платы, к сожалению, не вошла. Сегодня по области действует средний тариф 67,3 руб./кВт, при этом ставка, которая позволила бы развивать сети, составляет не менее 7 тыс. рублей.

Из-за отсутствия средств некоторым крупным потребителям приходится отказывать в присоединении к сетям. К примеру, в

оборудования. Именно поэтому сти на ПС 110/10 кВ "Восточная" она в Северном районе Орла с нагрузкой 29 МВт.

Всего же в минувшем году произведено 692 полных присоединения потребителей на общую мощность 11,69 МВт. Сумма заключенных договоров превысила вых и реконструируемых линиях 1 млн. рублей.

НЕ ВЛЕЗАЙ! УБЬЁТ 2006 год, напомнил С.В. Зорин

ОАО "МРСК Центра и Северного Кавказа" был объявлен годом расчистки просек, 2007-й стал годом охраны труда и техники безопасности. Ведь работа энергетиков сопряжена с большим риском для жизни. Но, как показывает анализ несчастных случаев, в беду в основном попадают не сами энергетики, а охотники за цветметом. Причем происходит это несмотря на многочисленные предупреждения специалистов "Орёлэнерго", а также останавливающие знаки, замки и предохранительные щиты



на опасных объектах. Можно сказать, почти счастливо завершился такой случай в сентябре 2005 года з районе деревни Нижние Вяжи Новосильского района. При попытке срезать 840 метров электропровода с линии напряжением 10 киловольт житель деревни был поражен электрическим током и упал с 11-метровой опоры ЛЭП. Человек чудом остался жив.

А вот электрику ХП "Заветная мечта" Покровского района не повезло. В июле 2006 года он погиб. устанавливая перекидку (незаконно подключаясь к сетям) от опоры ВЛ-0,4 кВ к дому..

В том же месяце произошло ещё одно ЧП со смертельным исходом. В деревне Жерновец Покровского района электромонтер ХП "Шалимовка", не используя никаких средств защиты от напряжения, пытался самостоятельно (рядом с трансформаторной подстанцией был обнаружен замок с перепиленной дужкой) соединить шлейф на опоре ВЛ-10 кВ.

зволяющих полностью обезопане было возможности подключить сить объекты, находящиеся под три строящихся жилых микрорай- напряжением, у энергетиков пока нет. Хотя специалисты "Орёлэнерго" делают все, что в их силах, пытаясь побороть страшную статистику. Регулярно вырубаются просеки, чтобы кроны деревьев не соприкасались с проводами. На ноэлектропередачи монтируется безопасный изолированный провод (он уникален: его не сдашь в пункт приема металлолома, к нему не подключишься, чтобы воро-

> вать электроэнергию). В прошлом году затраты на охрану труда составили 35 млн. рублей. Сегодня в компании обсуждается даже возможность введения в школах области курса по энергетической безопасности.

<u>ПОДСКАЖЕТ</u> и поможет цок

пресс-конференциі журналисты посетили центр обслуживания клиентов ОАО "Орёлэнерго", где ознакомились с используемыми здесь новыми информационными

> технологиями. О ЦОК можно говооить долго, но выделим самое важное. Трежде всего заметим то открытый в Орле в декабре прошлого года центр обслуживания стал вторым в ОАО "МРСК Центра и Северного Кавказа". Теперь этот опыт распространяется всех остальных регионах

ЦОК — это богатая информационная база данных, открытая для потребителей. Здесь заключаются договоры на технологическое присоединение н электрическим сетям и выдаются необходимые техусловия. Здесь же можно получить консультацию (а также пожаловаться) по вопро сам электроснабжения.

— Мы планируем пойти дальше, — рассказывает С.В. Зорин. Например, в аналогичном центре в Белгороде решаются практически все коммунальные вопросы — водотеплоснабжения и т. д. У нас в ЦОК установлен бесплатный телефон 8-800-50-50-115, позвонив по которому, можно получить ответы на вопросы, связанные с электроснабжением. О задачах, стоящих перед ОАО

Орёлэнерго" в 2007 году, Сергей Викторович сказал коротко и ясно: надежное и бесперебойное электроснабжение потребителей.

С. НИКОЛАЕВ.

РЕКЛАМА И ОБЪЯВЛЕНИЯ

фурнитуры изделию.

Управление Федеральной регистрационной службы по Орловской области информирует общественные объединения, религиозные организации.

некоммерческие

организации

о необходимости представления до 15 апреля 2007 года отчетов по формам, утвер-жденным постановлением Пра-вительства РФ от 15.04.2006 г. № 212 "О мерах по реализации отдельных положений федеральных законов, регулирующих деятельность некоммерче

ских организаций": — ОН 0001 "Отчет о дея тельности некоммерческой организации и сведения о персональном составе ее руково

дящих органов", — ОН 0002 "Уведомление о расходовании некоммерческой организацией денежных средств и об использовании иного имущества, включая полученные от международных и иностранных организаций, иностранных граждан и лиц

без гражданства", — ОН 0003 "Информация об объеме получаемых общественным объединением от международных и иностранных организаций, иностранных граждан и лиц без гражданства ценежных средств и иного имушества, целях их расходования или использования, а также об их фактическом расходовании или использовании

Данные отчеты представ-

ляются по адресу: г. Орел, ул. М. Горького, 45-а или почтовым отправлением направляются в адрес Управления Федеральной регистрационной службы по Орловской области, расположенного **по адресу:** Орел, ул. Октябрьская, 47.

Информацию можно получить по телефонам: 45-88-75, 45-58-75, 45-58-89

ИЗВЕЩЕНИЕ

29 марта 2007 года в 10 часов в Малом зале здания городской администрации состоится четырнадцатое заседание Орловского городского Совета народных депутатов третьего созыва с повесткой дня:

1. Об итогах работы Орловского городского Совета народных

депутатов за 2006 год и программе деятельности на 2007 год. 2. Об отчете председателя контрольно-счетной палаты города Орла "О работе контрольно-счетной палаты города Орла за 2006 г. 3. О лекарственном обеспечении льготных категорий жи-

гелей г. Орла. 4. Об исполнении бюджета г. Орла за 2006 г

5. О внесении дополнений в программу наказов избирателей на 2006—2010 годы. 6. О внесении дополнений в программу наказов избирате-

лей на 2007 год. 7. О внесении изменений в решение Орловского городско--о Совета народных депутатов от 21.12.2006 г. №10/173-ГС О бюджете города Орла на 2007 г.".

8. О внесении изменений в Постановление Орловского городского Совета народных депутатов от 17.11.2005 г № 77/811-ГС "Об установлении земельного налога".

9. О проекте Положения "Об организации работы объектов мелкорозничной сети в городе Орле" (третье чтение — окончательная редакция). 10. О проекте Положения "О порядке передачи имущества

из федеральной собственности или государственной собственности Орловской области, юридических и физических лиц в муниципальную собственность, из муниципальной собственности — в федеральную собственность или государственную собственность Орловской области" (первое чтение). 11. О прекращении полномочий депутата Орловского го-

родского Совета народных депутатов по избирательному округу №19 М.Ю. Боева. 12. О прекращении полномочий депутата Орловского го-

родского Совета народных депутатов по избирательному округу № 33 В.И. Загайнова. 13. О внесении изменения в состав административной ко-

миссии при администрации Советского района г. Орла. 14. О признании утратившими силу отдельных нормативных правовых актов, принятых Орловским городским Сове-

том народных депутатов. 15. О проведении в городе Орле экологического месячника 16. О плане работы Орловского городского Совета народных депутатов на II квартал 2007 года.

17. Разное.

"НОМИНАЛ"

НОВАЯ ПЛАСТИКОВАЯ КАРТА ЮКОСа СКОРО ОНА ПОЯВИТСЯ НА ОРЛОВСКИХ АЗК КОМПАНИИ

Уже несколько лет в Орле и районах области работают современные автозаправочные комплексы ЮКОС, которые соответствуют высоким требованиям и стандартам обслуживания клиентов. Там заправляют автомашины фирменным топливом, продают

Для удобства покупателей компания **ЮКОС** применяет целую систему смарт-карт. В ней предусмо-трено два типа карт — так называемые **зеленые** и **золотые**, учитывающие особенности и потребнос-

сопутствующие товары, вплоть до продуктов

питания, оказывают ряд сервисных услуг

по ремонту и обслуживанию транспорта.

ЗЕЛЕНЫЕ КАРТЫ

Зеленая корпоративная топливная карта предна-значена для работы с юридическими лицами, которые по безналичному расчету приобретают топливо, товары и услуги на АЗК, АЗС. Зеленые карты, простые и удобные, позволяют точно отследить: кто, где, в какое время и сколько получил топлива или иного товара (например, моторного масла). Это позволяет наладить учет и контроль за расходованием материальных и финансовых средств. С помощью зеленой карты возможны предоплатные и кредитные схемы работы. Эти карты обслуживают на всех АЗК НК ЮКОС во всех регионах России.

ЗОЛОТЫЕ КАРТЫ

Золотая карта предназначена для физических лиц— клиентов АЗК. Они могут использовать ее при оплате товаров и услуг за наличный расчет. Клиент может выбрать любую из маркетинговых программ. Программа "Максимальная скидка" дает воз-

можность получать в текущем месяце максимальную скидку (5%) по итогам совершенных покупок за предыдущий месяц.

Программа "Покупай и выигрывай" позволяет принимать участие в ежеквартальных розыгрышах призов НК ЮКОС. Владельцы карт становятся членами Золотого клуба 3 ступеней в зависимости от количества накопленных бонусов. В программе "**Открой счет призам**" бонусы (баллы) начисляются на карту автоматически при покупке на АЗС ЮКОС при предъявлении **золотой** карты следующим образом: дается один балл за каждые 100 рублей покупки товаров или за приобретенные 10 литров топлива любой марки. Участник . программы может обменять накопленные на счету

баллы на сувенирную продукцию.
Золотые карты ЮКОСА принимаются к оплате на всех АЗС компании и во всех регионах ее присутствия.

"НОМИНАЛ" — НОВАЯ КОРПОРАТИВНАЯ ПЛАСТИКОВАЯ ПРОГРАММА

Программа "Номинал" является разновидностью зеленых, или топливных, чип-карт. Она предназначена для работы с физическими лицами. Карта "Номинал" позволяет ее владельцу приобрести нефтепродукты и товары народного потребления на сумиу в рублях, не превышающую номинал карты. При этом пополнение номинала карты производится по <u> 1</u>ене. которая может быть ниже ее номинала. Покупатель может выбрать подходящий для себя

НОМИНАЛ 2000 — стоимость карты равна 1900

руб. (экономия — 100 руб.); **НОМИНАЛ 5000** — 4750 руб. (экономия — 250 **НОМИНАЛ 10000** — 9500 руб. (экономия — 500

Эти карты, выпущенные в обращение в 2006 году, можно пополнять суммой, кратной 1000 рублей. о всем видам карт предоставляется фиксированная скидка в 5% на все виды нефтепродуктов и товаров, реализуемых на АЗС К основным достоинствам карт "НОМИНАЛ"

• возможность приобретать топливо и товары с максимальной скидкой на орловских АЗК "ЮКОС";

• отсутствие накопительной системы, когла скилку получают сразу же при покупке или при пополнении карты;

На правах рекламь

• удобство — наличные деньги конвертируются в пластик, и отпадает необходимость каждый раз искать купюры;



безопасность — не требуется иметь при себе наличные деньги.

С 16.05.2007 г. на АЗК НК ЮКОС выпускается в продажу единая карта "НОМИНАЛ", на которую также распространяется пятипроцентная скидка. Скидка начисляется сразу же, при покупке, так как накопительная система отсутствует. Карта программы "НОМИНАЛ" обслуживает

ся только на территории Орловской области! Пополнение номинала карты в г. Орле возмож-

№ 1 — Карачевское шоссе, 75-а;

№ 2 — Кромское шоссе;

Московское шоссе, 173-а ("Шипка"); - ул. Ливенская (СТО "Бош"); № 7 — Карачевское шоссе (дальняя);

№ 35 — ул. Генерала Родина; № 53 — Московское шоссе, 124 (р-н УВМ);

№ 66 — ул. Городская;

№ 74 — ул. Михалицина (р-н мясокомбината) Анна ЗЕЛЕНКЕВИЧ.