

ЗАВТРА — ДЕНЬ МЕТАЛЛУРГА

ЛУЧШИЙ ВОЛОЧИЛЬЩИК

Традиционно в канун Дня металлурга на орловском заводе «Северсталь-метиз» подвели итоги конкурсов профессионального мастерства. На торжественном собрании, посвященном профессиональному празднику, состоялось чествование победителей.

Лучшим волочильщиком стал Константин Карсекин (креплежно-калибровочное производство). Он пришел на завод сразу после

школы. Здесь уже работали его отец (в цехе товаров народного потребления), мать (в центральной заводской лаборатории) и двоюродный брат, который и позвал Костю к себе – в калибровочный цех. Там вчерашний выпускник проработал калильщиком до армии.

Отслужив срочную, вернулся Константин в свою калибровку, только теперь учеником волочильщика. Три месяца наставник Федор Жиздан обучал молодого рабочего секретам ремесла.

Кажется, совсем недавно это было, а с тех пор уж более 10 лет минуло. Но Константин Карсекин не менял профессию, хотя сам признает, что работа волочильщика – очень тяжелый физический труд. Но когда твои навыки отработаны до автоматизма, работать можно.

Сейчас могу с закрытыми глазами заправить стан, на слух – по звуку оборудования – определить поломку, – улыбается Константин. На «коммерческий» вопрос о зар-

плате отвечает, что «более чем доволен». И растолковывает:

В этом вопросе всё в моих руках: как поработаю – так и заработаю. А возможности для этого есть всегда: работы без брака – и получаю своё, ведь просто так денег никто не заплатит.

А всё свободное время Константин Карсекин посвящает жене и детям. Их у него трое.

Наталья ШАЛИМОВА. Фото автора.



Поменяли Орел на деревню

(Окончание. Начало на 1-й стр.).

Еще в начале 90-х годов мой дед по матери первым в деревне выделил в натуре свой земельный паи и начал потихоньку развивать личное подсобное хозяйство. Именно он-то и подтолкнул меня к мысли стать настоящим крепким сельским хозяином.

Так что основу нынешнему подсобному хозяйству Андрея Кузнецова положил родной дед, ныне по возрасту (87 лет) почти совсем отошедший от дел. Он первым стал, кроме коровы, водить еще и свиноматку, на своих девяти гектарах выращивал зерно и корма и даже осилил купить еще пригодный к работе комбайн.

Так что Андрей в деревне свойский, да и родная деревенька супруги Светланы всего в пяти километрах отсюда. А познакомились они в колхозном сельском клубе, что на центральной усадьбе, в один из каникулярных выездов орловского студента.

Нынче для Кузнецовых уже первый «круглый» юбилей жизни в деревне – десятилетие. До последних лет они специализировались на выращивании свиней, имели до восьми свиноматок. Около двух лет назад, когда свиноводство перестало приносить доход, семейный бизнес стал сдвигаться в сторону производства молока. Осугимую поддержку в этом они получили, когда оформили льготный кредит в рамках приоритетного национального проекта «Развитие АПК».

Всё 150 тысяч рублей супруги пустили на покупку у своего соседа-фермера чистопородных симментальских коров. Сейчас в кузнеческом стаде 7 дойных коров и соответствующий шлейф молодняка. В эти дни средний суточный надой молока от каждой – 18–20 килограммов. Почти всю продукцию они сдают на молокоприемный

пункт орловского гормолзавода. Производство молока нынче дело выгодное, – подчеркивает Андрей. – Подсчеты показывают, что каждая наша корова дает ежемесячную прибыль в 3 тысячи рублей: в Орле столько некоторые бюджетники и за месяц не получают. А тут еще губернаторские субсидии по 3 рубля за каждый килограмм молока, проданный сверх уровня прошлого года, скоро выплатить обещали, так что теперь прохлаждать некогда.

Хорошо помогает развитию личных подворий и районная администрация, давшая доброй волею земельные доли на переформирование договоров аренды земельных долей. И теперь надель Кузнецовых составляет около 50 гектаров пашни и сельхозугодий, на которых выращиваются в основном зерновые и корма.

Проблем с возвратом субсидий у хозяев ЛПХ не будет: ведь кроме крупного рогатого скота стоит в хлеву и свиноматка с поросятами, бродит по подворью многочисленные птица, так что будут по-прежнему торговать еще и мясом. Через пару лет, считают они, дойное стадо может вырасти уже до 20–25 голов, еще 15 бычков станут держать на откорм. С помещением для нового поголовья район обещал помочь – в соседней деревне на ферме должен вот-вот освободиться один корпус.

Получим помещение – оформим еще один кредит, – планирует Андрей. – Ведь коровник надо будет ремонтировать. А работы мы не боимся: видите, какие помощники растут. Конечно, восьмилетняя Юлия и шестилетний Алеша, хотя и помогают пастуху стадо перегонять, настоящими животноводами станут еще не скоро. Но вот что духу крестьянского же сейчас набираются, – это факт.

Юрий СЕМЁНОВ. Болховский район.

(Окончание. Начало на 1-й стр.). Сегодня эта «кузница» «раскопчегарена» – не останавливается. В смысле продвижения своей продукции на отечественный рынок.

Генеральный директор ООО «Орловский литейный завод им. Медведева» Л.М. Горонко более скромно: называет свою фирму, получившую официальный статус меньше двух лет назад, «небольшим, но перспективным литейным производством».

Промышленные контракты, которые наша команда «принесла» с собой из Москвы, – рассказывает Леонид Михайлович, – требовали детальной проработки и четкости выполнения без срывов сроков поставки. Задача очень ответственная, так как в условиях жесткой рыночной конкуренции любой сбой чреват как минимум сменой партнера.

Конечно, проблем у молодого производства хватало – впрочем, как практически у каждого промышленного предприятия сегодня. Нужны серьезные финансовые вливания – на ремонт старых помещений, на закупку современного оборудования и т. д. Но всё это не снижало оптимизма, потому что было главное – продукция литейного завода востребована. И число партнеров предприятия регулярно растет.

Под называнием завода работали всего 70 человек. Объем производства составлял в среднем 70 тонн литья в месяц. Это очень мало. А чтобы было больше, нужны модерни-

зация действующего оборудования, внедрение прогрессивных направлений производства, наведение общего порядка на предприятии и, конечно, квалифицированные кадры.

На сегодня, – рассказывает Л.М. Горонко, – создано более 200 новых рабочих мест и объем производства вырос в

«Мы знаем, куда идём и чего хотим добиться»

три раза. Наша команда определила основные инвестиционные направления, которые позволят вывести Орловский литейный завод на новый этап развития.

Леонид Михайлович со свойственной учёным пунктуальностью поясняет. Первое направление – технологическое, то есть инвестиции в современные технологии и оборудование. В этом году установлено и запущено в эксплуатацию принципиально новое оборудование для получения тел вращения методом центробежного литья заготовки массой до 1,5 т и диаметром до 500 мм (самое современное отечественное оборудование и, кстати, на порядок дешевле импортного). Открыт новый небольшой участок для выплавки стали производственною мощностью 1500 т в год. Не секрет, в нашей области сейчас это «больной» вопрос, и заказы на стальное литьё «уплываю» в соседние регионы.



В производстве новая дробеструйная камера для чистки литых и ротолок, которые позволяют минимизировать выброс в атмосферу пыли формовочных материалов. Силами специалистов завода и независимых организаций проводится регулярный мониторинг состо-

яния окружающей среды, и, как показали результаты работы комиссии, оно постоянно улучшается, несмотря на многократное увеличение объема производства.

Новая система водооборота снабжения завода с использованием самых современных способов водоподго-

товки позволит существенно снизить потребление водопроводной воды и, соответственно, уменьшить сброс отходов в канализацию. А оснащение плавильного отделения оборудованием для подогрева шихты многократно снизит выброс в атмосферу продуктов горения.

Важнейшее направление – инвестиции в социальную сферу. Построены, например, новые бытовые для всех рабочих завода. Растёт и зарплата: месячный заработок плавильщиков сегодня превышает 12 тысяч рублей. Конечно, работники завода имеют полный социальный пакет.

Сегодня Л.М. Горонко и его беспокойная команда живут надеждой, нет, не на чудо, а на государственную поддержку в виде контракта по созданию технологии производства центробежных литых изделий с использованием наноматериалов. Это позволило бы решить проблему поставки мукомольных валков

для Центрального региона России.

Перспективный проект подан на конкурс в рамках Федеральной целевой программы «Проведение опытно-конструкторских и опытно-технологических работ совместно с зарубежными научными организациями».

Эту идею орловских литейщиков поддержал губернатор области Е.С. Строев.

Н... как там оно ещё выйдет с госфинансированием – неизвестно. Поэтому одновременно администрация предприятия ищет возможность открыть кредитную линию на сумму, сравнимую с уже произведенными затратами.

Дальнейшие перспективы технического, технологического развития нашего производства мы в известной степени связываем с продолжением сотрудничества с ОАО «НПО «ЦНИИТМАШ», которое весной этого года указом президента было назначено головной технологической организацией в составе «АТОМ-ЭНЕРГОКОМПЛЕКСА». Результат совместных инженерных усилий завода и ОАО «НПО «ЦНИИТМАШ» будет заметен, надеюсь, уже через год, – говорит Л.М. Горонко. – А главное, мы знаем, куда идем и чего хотим добиться в результате реализации своих инвестиционных проектов.

С. НИКОЛАЕВ.

ЭКСКЛЮЗИВ ОТ МАСТЕР АГРО

12 июля в рамках ежегодно проводимого на Орловщине Дня поля прошла выставка сельскохозяйственной техники, организованная «Мастер Агро» — официальным дилером 24 иностранных фирм-производителей. Участникам Дня поля — известным ученым-селекционерам, а также руководителям сельскохозяйственных предприятий из Орловской, Брянской, Курской, Липецкой, Тамбовской, Тульской, Московской областей было продемонстрировано более сорока современных высокопроизводительных агрегатов.

Выставку посетил губернатор области Е.С. Строев, который оценил качество и возможности современной ресурсосберегающей техники, дал высокую оценку работе орловских сельхозтоваропроизводителей, в частности, ОАО «Агрофирма Мценская», где используются высокотехнологичные агрегаты.

Также на выставку приехал директор отдела восточного экспорта фирмы AMAZONE Werke (Германия) — доктор Виктор Буксман. Им было высказано немало теплых слов в адрес ООО «Мастер Агро» как лучшего дилера AMAZONE в России.

Участники Дня поля осмотрели поля сахарной свеклы, посеянной по технологической колее специальной сеялкой фирмы AMAZONE (поставщик «Мастер Агро»). Главным агроном агрофирмы А.В. Агафонов подчеркнул: благодаря тому, что была приобретена сеялка AMAZONE, сельхозпредприятию удалось снизить затраты на горючее в несколько раз.

Раньше на наших свекловичных полях работало не менее шести — восьми сеялок, — сказал Александр Васильевич. — Теперь мы обходимся



Директор ООО «Мастер Агро» М.Ю. Ягельский.

всего одним высокотехнологичным агрегатом AMAZONE. Затраты минимальные. В нынешнем году закупили у «Мастер Агро» три трактора JOHN DEERE, несколько сеялок прямого высева, другую технику. Теперь мы отказались от затратной весновспашки; осуществляем поверхностную и нулевую обработку почвы.

Руководители хозяйств и агрофирм из других регионов смогли своими глазами убедиться в эффективности принципиально нового земледелия, побывав на пшеничных и ячменных полях ОАО «Агрофирма Мценская». Все технологические операции выполнены агрегатами, поставленными «Мастер Агро», поля ровные и ухоженные; ожидаемая урожайность зерновых — не менее 45 процентов с гектара.

Специалисты агрофирмы особо подчеркнули, насколько важно то, что «Мастер Агро» предлагает своим клиентам не только поставку техники, но и различные схемы финансирования, технологическое сопровождение и разработку комплекса машин исходя из конкретных целей и задач заказчика.

Для ОАО «Агрофирма Мценская» не менее ценно сотрудничество с фирмой «Август», поставщиком экологически чистых высокоэффективных удобрений, средств защиты растений.

Мы добиваемся стабильно высоких производственных показателей



Доктор Виктор Буксман, директор восточного экспорта фирмы AMAZONE Werke.

благодаря сотрудничеству с нашими надежными партнерами — фирмой «Август», — подчеркнул главный агроном агрофирмы. — Особенно ценна для нас их консультативная поддержка. Качество продукции этой фирмы подтверждено международным стандартом, так что мы приобретаем препараты мирового уровня.

Среди постоянных клиентов фирм «Август», «Мастер Агро» и другие орловские сельхозпроизводители.

Услугами крупнейшего в стране поставщика сельскохозяйственной техники пользуются агрофирма «Юность», ЗАО «Славянское», недавно партнером «Мастер Агро» стало ЗАО «Орельсельпром» (инвестиционная компания «Моссельпром»; руководитель С.Ф. Лисовский), работающее на Орловщине в рамках нацпроекта «Развитие АПК» по направлению «Ускоренное развитие животноводства». Фирма ведет строительство крупного свинокладового комплекса, обрабатывает несколько тысяч гектаров земли. Нынешней весной «Орельсельпром» приобрел через дилерскую сеть «Мастер Агро» более десяти единиц высокопроизводительной техники.

Большинство гостей, присутствовавших на выставке, — постоянные клиенты «Мастер Агро».

Мы приезжаем сюда уже не первый раз, — сказал руководитель курского сельхозпредприятия ООО СХП «Фатех» Н.П. Чеглаков. — Большие плюсы этой выставки в том, что мы имеем возможность увидеть и оценить технику в работе. После прошлогодней выставки приобрели разбрасыватель минеральных удобрений. И агрегат нас не разочаровал, существенно сэкономил время и ресурсы. В этом году планируем купить опрыскиватель, почвообрабатывающую технику.

И нынче все выставочные агрегаты были показаны в работе. В том числе широкозахватные бороны, отлично «заделяющие» пожнивные остатки; удобная в эксплуатации 12-метровая пневматичес-

кая сеялка; универсальный комбинированный почвообрабатывающий агрегат, выполняющий за один проход две операции; оборотный французский плуг Gregoire Bessone, выравнивающий поля, а также кормозаготовительная техника, зерновые комбайны, другая техника мировых фирм-производителей. Специалисты компании «Мастер Агро», представители ВНИИ земледелия и защиты почв от эрозии дали консультации сельхозтоваропроизводителям по всем интересующим их вопросам.

География фирм-производителей, с которыми мы работаем, достаточно широкая, — сказал директор «Мастер Агро» Михаил Юрьевич Ягельский. — Это Германия и Франция, Австрия и Америка, Италия, другие страны. Для того или иного региона мы подбираем технику определенных производителей в зависимости от природно-климатических условий, специфики почвы и т.д. Орловские сельхозпредприятия и хозяйства соседних областей, как правило, выбирают технику JOHN DEERE, AMAZONE. Орловчане — одни из самых наших надежных и верных партнеров, поэтому им принадлежит приоритетное право продажи. Для орловских предприятий, которые уже сегодня работают по мировым технологиям, мы поставляем эксклюзивную технику из Германии и США.

Руководители сельскохозяйственных предприятий, принимавшие участие в выставке, отметили, что еще три-четыре года назад приобрести высокопроизводительную технику такого класса не было возможности. Сотрудничество с «Мастер Агро» решило многие проблемы. Крестьяне начали скупки относительно недорогой техники. Постепенно, по мере еекупаемости, приобретали более дорогостоящие агрегаты. По мнению специалистов, затраты на эту технику окупаются довольно быстро: от одного до трех лет.

В течение последних четырех лет «Мастер Агро» признается лучшим дилером AMAZONE в России и вот уже два года входит в пятерку лучших дилеров JOHN DEERE.

Из ста проданных агрегатов 96 — фирмы AMAZONE, — отмечает руководитель «Мастер Агро». — Особенно популярна эта марка на Орловщине, где активно внедряются передовые технологии в растениеводстве. За примерами далеко ходить не надо. Всего два хозяйства в России, в

том числе ОАО «Агрофирма Мценская», сеют свеклу по технологической колее.

Учитывая интересы клиентов, «Мастер Агро» постоянно совершенствует свою работу. Продавцы, сервисные инженеры и другие специалисты компании проходят обучение в России и за рубежом, предоставляя своим заказчикам оперативную информацию о новейших технологиях, совместно воплощая их в производство. 2007 год объявлен «Мастер Агро» Годом сервисного сопровождения. В Орловской, Брянской, Липецкой, Тамбовской областях работают по пять мобильных мастерских. Каждый автомобиль оснащен всем необходимым, начиная от автономного питания электроприборов и электросварки и заканчивая компьютерным, диагностическим оборудованием.

«Мастер Агро» на протяжении нескольких лет работает в тесном сотрудничестве со специалистами управления сельского хозяйства и продовольствия.

Наша область является своеобразным «полигоном» для испытания новой техники, — говорит начальник отдела растениеводства областного управления департамента аграрной политики Орловской области Борис Александрович Вороничев. — Агрегаты ведущих зарубежных фирм представляют огромный интерес для наших сельхозтоваропроизводителей в связи с переходом к прогрессивным ресурсосберегающим технологиям. Технику, которую поставляет «Мастер Агро», отличают надежность, качество. Это экономичные и высокопроизводительные машины. Ценно то, что труженики наших хозяйств получают квалифицированные консультации как у орловских ученых, так и специалистов «Мастер Агро».

Директор «Мастер Агро» М.Ю. Ягельский выразил благодарность руководству области, департаменту аграрной политики за помощь и поддержку в организации выставки, ставшей на Орловщине традиционной.

Наталья ЗАРУБИНА.

